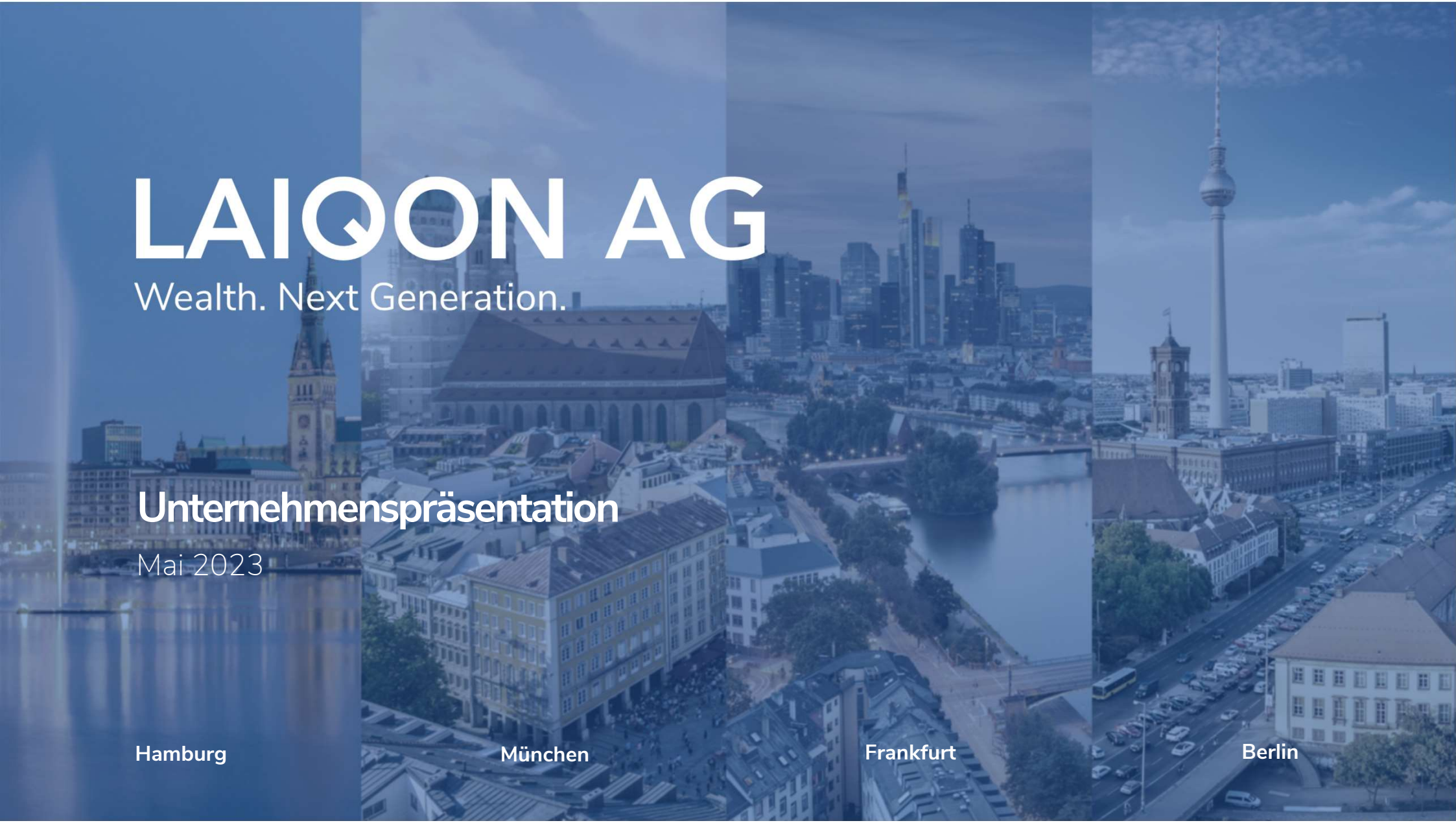
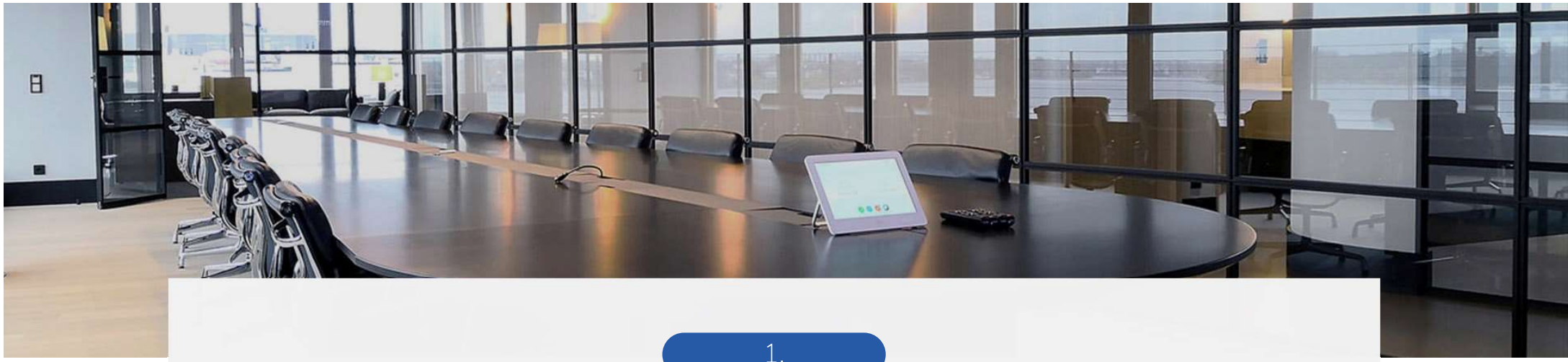

LAIQON AG
Wealth. Next Generation.
Unternehmenspräsentation
Mai 2023
Hamburg
München
Frankfurt
Berlin



1.

Aufbau und Umsetzung der Akquisitionsstrategie 2019-2022

Umsetzung einer neuen Konzernstrategie seit 2018

Standorte

Aufbau Plattformstrategie

Historie: Lloyd Fonds AG

Akquisitionen: SPSW Capital, BV Holding AG, Lange Assets & Consulting, growney

WealthTech: LAIC

Digital Asset Plattform 4.0

Vorstand	Dipl.-Ing. Achim Plate (CEO), Stefan Mayerhofer (CWO)		
Gründung	14. Nov. 19950/Notierung Prime Standard 2005/Scale März 2017		
Mitarbeiter*	> 190	**Marktkapitalisierung***	> 140 Mio. EUR
AuM (Liquid Assets)	ca. 6,0 Mrd. EUR	**Anzahl Aktien ca.**	17,5 Mio. Aktien
Marktsegment	Scale		

AR- Vorsitz Wechsel

CEO Wechsel

Strategie 2023/25 2.0

Phase II

Phase III

2018 | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 | 2026

- Neubesetzung AR-Vorsitz durch Dipl.-Ing. Achim Plate
- Neuausrichtung zum börsennotierten Finanzhaus
- Aufbauphase: Strategie 2019+ mit Entwicklung Digital Asset Plattform 4.0

- Aufbauleistung WealthTech LAIC
- Integration: SPSW Capital GmbH und Lange Assets & Consulting GmbH als Grundlage geplanter Plattformstrategie

- Dipl.-Ing. Achim Plate neuer CEO
- Integration: Strategie 2023/25
- Marktstart LAIC mit breitem Produktspektrum
- Aufbau Drittpartnergeschäft über Plattformstrategie

- Integration langfristiger Nachhaltigkeitsstrategie über gesamte Plattform
- Übernahme der BV Holding AG mit einem AuM-Volumen von 2,5 Mrd. EUR
- Aufbau einer Minderheitsbeteiligung von 17,75% der growney GmbH

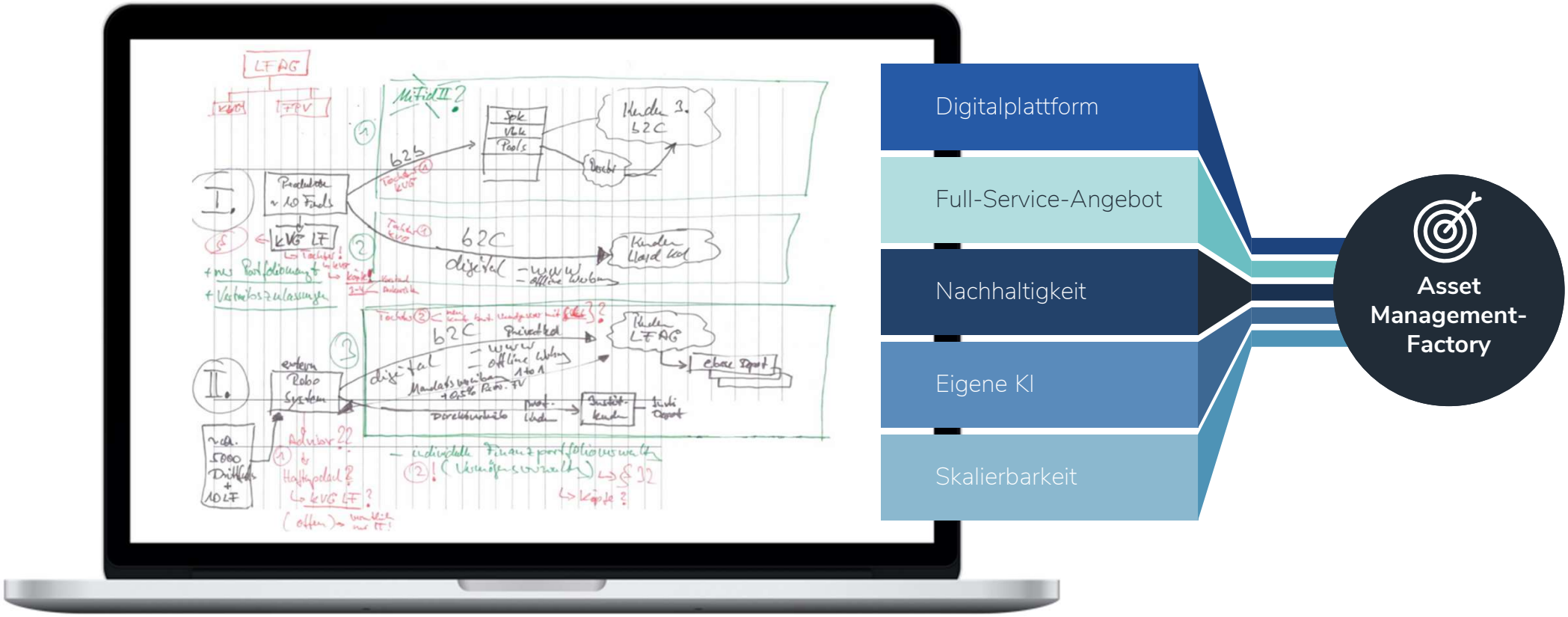
- Strategie 2023/25 2.0 zur Skalierung der aufgebauten Plattformstrategie
- Fertigstellung Asset Management-Factory
- Vollständige Integration der BV Holding AG und Mehrheitsübernahme der growney GmbH

- 5 Jahre Aufbauleistung abgeschlossen
- Umfirmierung in LAIQON AG
- Skalierung der entwickelten und aufgebauten Asset Management-Factory-Strategie mit GROWTH 25 und geplantem Margenausbau
- Verlängerung Vorstandsmandat Dipl.-Ing. Achim Plate bis 31.12.2026 als CEO

LAIQON AG
Wealth. Next Generation.

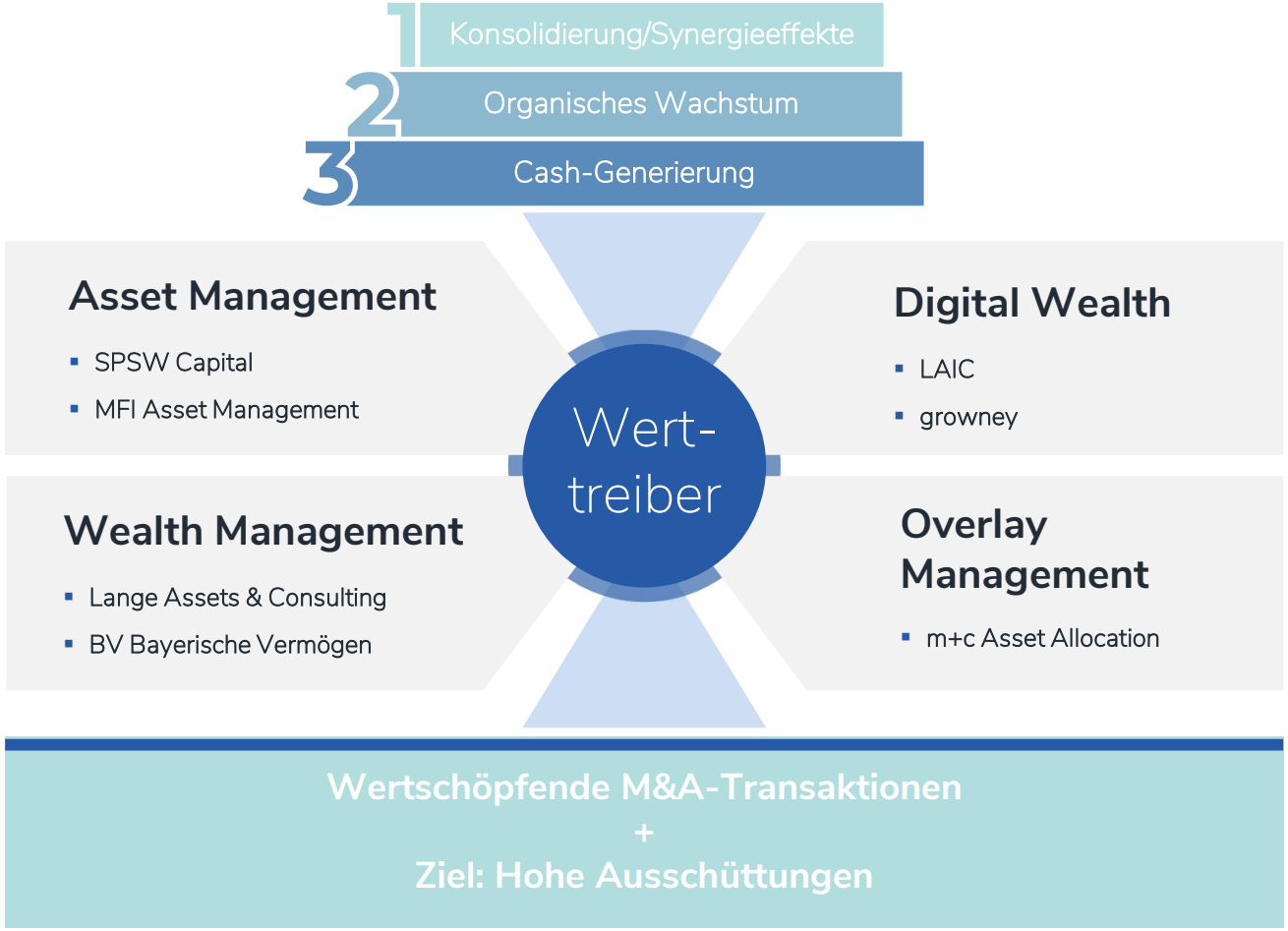
* Stand: 31.03.2023

Strategie: Skizze eines modernen Asset Managers aus dem Jahr 2018



Industrielle Logik der erfolgreichen Akquisitionsstrategie

- Stabile Geschäftsfelder
- Stark wachsende Märkte
- Hohe Innovationskraft
- Durchgängige Skalierbarkeit
- Überdurchschnittliche Margen
- Direkte Kundenzugänge
- Möglichkeit von White-Labeling
- Partnerschaften
- Cross-Selling-Strategie
- Hohe Cash-Generierung



Plattformstrategie macht LAIQON zum Full-Service-Partner mit Operational Excellence

LQAG

www.laiqon.com

www.laiqon.ag

L Leading

AI Artificial Intelligence

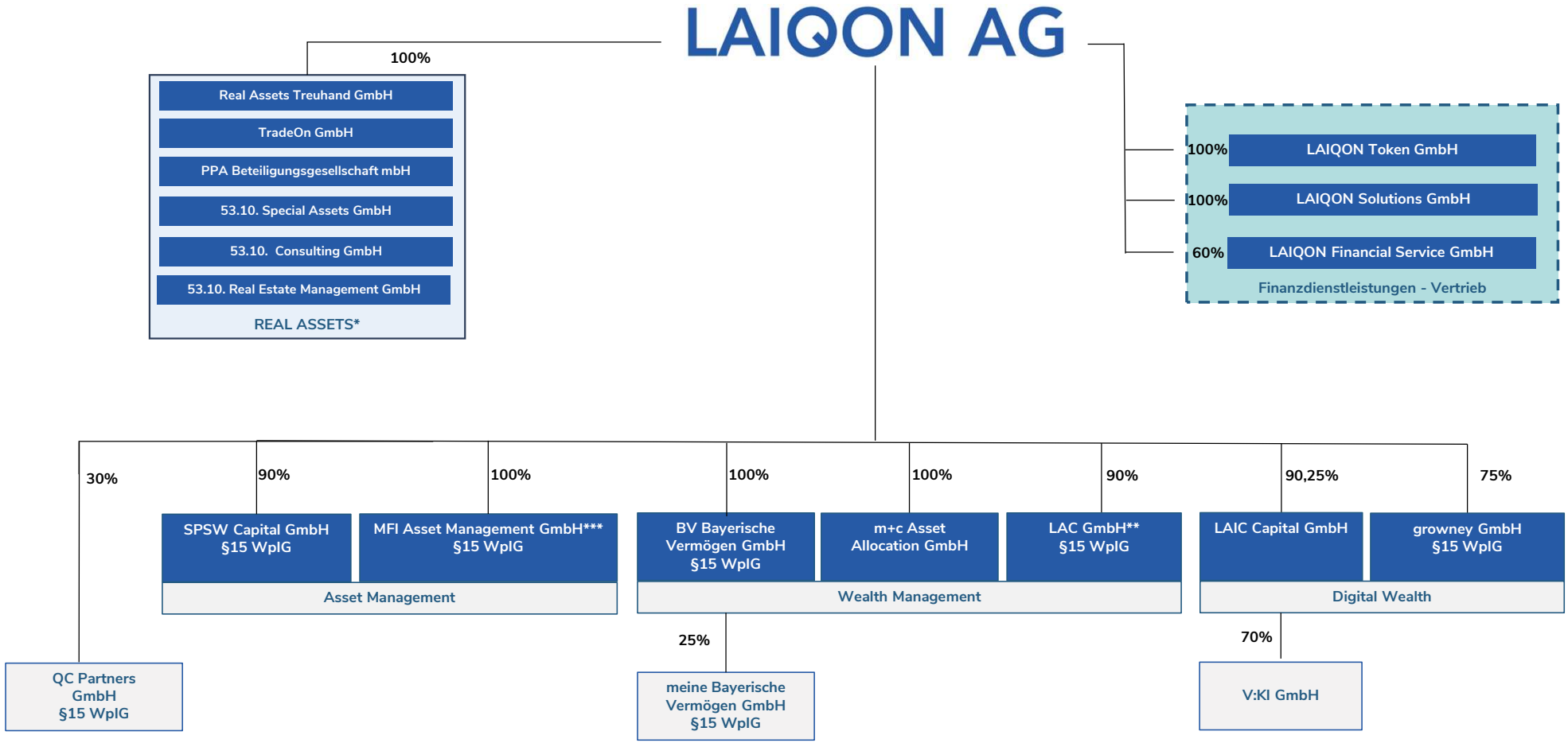
Impact

IQ IQ Menschliche Intelligenz

IQON.ETF

ON ONline

3 operative Kernsegmente + Group mit strategischen Partnerschaften



* Wesentliche Gesellschaften im Bestandsgeschäft
** Lange Assets & Consulting GmbH
*** inkl. verschmolzene Selection Asset Management GmbH (SAM)

30% Beteiligung QCP: Strategische Partnerschaft für neue Institutionelle Kundengruppen

Standort:

Unternehmen	QC Partners GmbH, Frankfurt am Main		
Geschäftsführung	Harald Bareit und Stephan Beismann		
Gründung	2013 Buy-Out aus Kepler Capital Markets	**Gründer-Gesellschafter**	20% GF Harald Bareit
Lizenz	§15 WpIG	**LAIQON AG**	30% als größter Gesellschafter
Assets under Mgmt.	ca. EUR 1,8 Mrd.	**Netzwerk-Gesellschafter**	VRB Mittelhessen u.a.

QC · PARTNERS
INNOVATION.VALUE.RISKMANAGEMENT

- QC Partners ist ein unabhängiges, eigentümergeführtes Unternehmen mit Sitz in Frankfurt am Main spezialisiert auf Institutionelle Bankkunden (Depot A)
- Fokussierung auf innovative, werthaltige und risikomindernde Investmentstrategien
- Angebot von drei Anlagestrategien, 2 Institutionellen Fonds
- Auflegung von Spezialfonds für Institutionelle Kunden

LAIQON AG mit 30% der Gesellschaftsanteile zunächst als Finanzbeteiligung nach Abschluss des IHKV bei der BaFin

MFI, QCP und m+c mit Fokus auf Wachstum bei institutionellen Kunden

MFI erfahrene Investment Boutique...

8
Portfoliomanager

Ø > 20 Jahre
Berufserfahrung der Portfoliomanager

~30 Jahre
erfolgreiche Unternehmenshistorie

Unabhängig
von Dritten

LAIQON MFI Asset Management

Institutionelle Anleger mit geringem Risiko (Stiftungen, Unternehmen, ...)
Zielgruppe und Schwerpunkt

seit 90er Jahre
sind Geschäftsführer und ein Drittel aller Mitarbeiter an Bord

... mit Fokus auf institutionelle Kunden und knapp 2,6 Mrd. EUR AuM

Konsequente Umsetzung der 3 Megatrends in allen Segmenten

Asset Management

Spezialanbieter für aktive Alpha-Strategien

- Aktive Aktienfonds
- Aktive Mischfonds
- Aktive Rentenfonds
- Aktiver Hedgefonds
- BV-Fonds
- Spezialmandate

Wealth Management

Proaktive 360°-Umsetzung der individuellen Vermögensziele

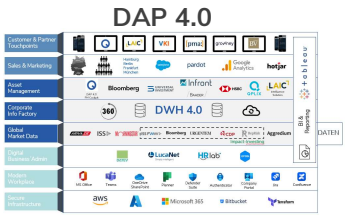
- 360°-Individualmandate
- Family Office-Mandate
- PVV-Strategie (Premium Vermögensverwaltung)
- Spezialmandate
- Fondsstrategien
- m+c Asset Allocation Beratung

Digital Wealth

KI-basierte Anlagelösungen und ETF-Sparpläne

- LAIC Mischfonds
- LAIC Institutionelle Fonds
- LAIC Fondsrenten
- LAIC Vermögen
- growney Depot

Token Plattform -> LAIQON TOKEN GmbH



Digitalisierung | **Nutzerzentrierung** | **Nachhaltigkeit**

Segmente der LAIQON AG ab 2023

LAIQON AG
Wealth. Next Generation.

Stand: 31.03.2023

Group

AG als technologischer und vertrieblicher Enabler

- 50 Mitarbeiter
- Strategie
- Finanzen
- Marketing
- Vertrieb
- Nachhaltigkeit

Mrd. EUR AuM

Asset Management

Spezialanbieter für aktive Alpha-Strategien

- 40 Mitarbeiter
- Über 1.000 Kundenbeziehungen
- ca. 30 Publikumsfonds
- ca. 60 Spezialmandate
- Zusammenarbeit mit ca. 15 KVG

Mrd. EUR AuM

Wealth Management

Proaktive 360°-Umsetzung der individuellen Vermögensziele

- 45 Mitarbeiter
- 2.500 Kunden
- 10 VV-Strategien standardisiert
- 100% individuelle Lösungen

Mrd. EUR AuM

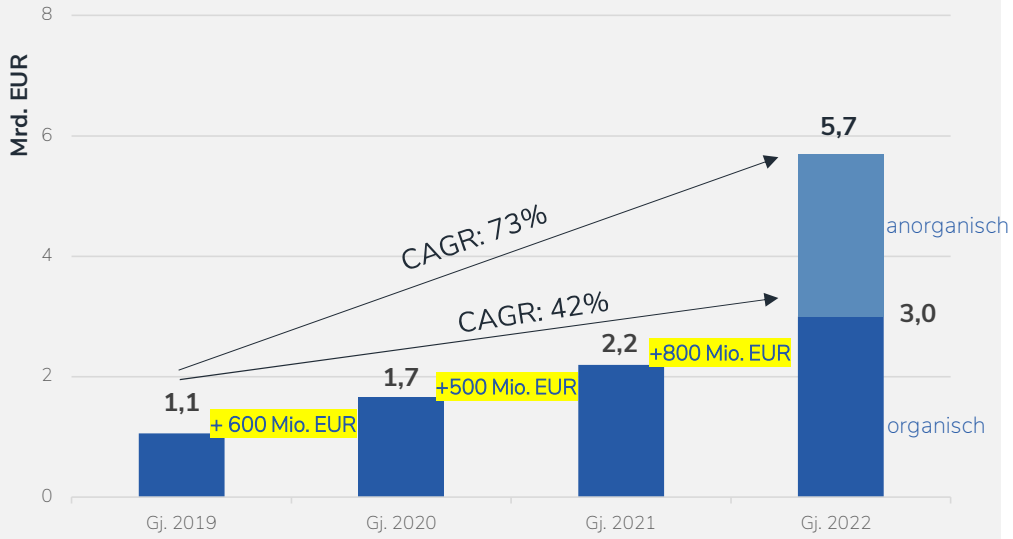
Digital Wealth

KI-basierte Anlagelösungen und ETF-Sparpläne

- 55 Mitarbeiter
- 15.000 Kunden
- 15 Strategien standardisiert
- 100% individuelle Lösungen mit über 300.000 möglichen Einzelstrategien

Operative Entwicklung 2019-2022

Entwicklung: AuM im neuen Konsolidierungskreis

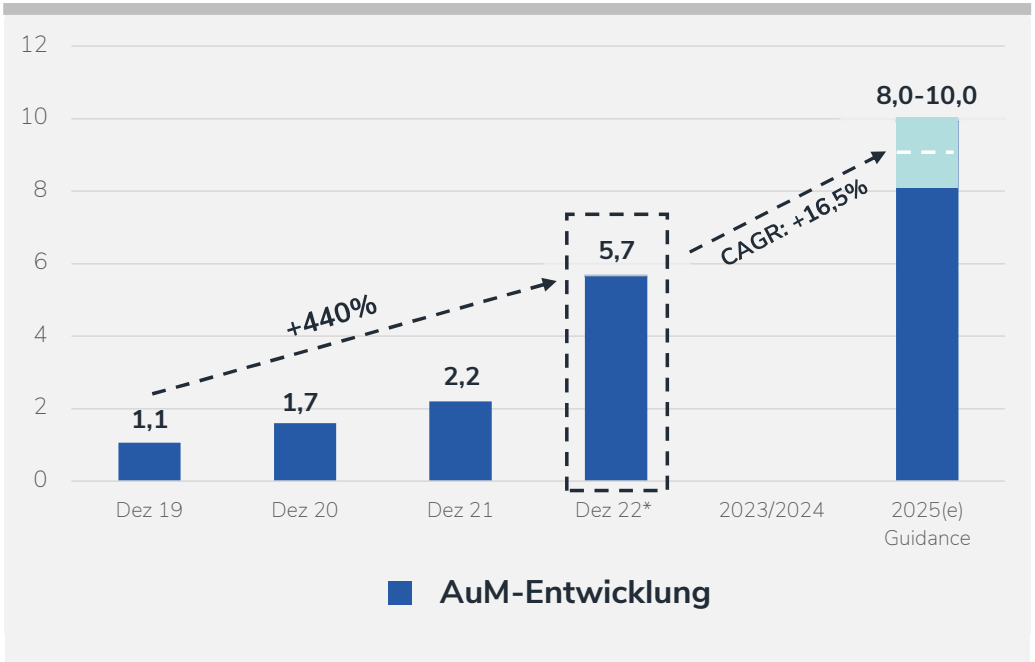


Summary:

- ✓ Dezember 2019 – Dezember 2021 CAGR: 42% (organisch)
- ✓ Dezember 2019 – Dezember 2022 CAGR: 73% (organisch und anorganisch)
- ✓ Organisches Wachstum 2022: 0,8 Mrd. EUR
- ✓ Anorganisches Wachstum 2022: 2,7 Mrd. EUR

Seit 2019: Stetige Skalierung des organischen Wachstums p.a.

GROWTH 25: Mittelfrist-Guidance von 8,0 – 10,0 Mrd. EUR(e)



*AuM-Stand: 31.12.2022 mit BV GmbH/MFI GmbH/Selection Asset Management GmbH/ Lange Assets & Consulting GmbH/growney GmbH.

Summary:

- ✓ 440% Wachstum seit Dezember 2019
- ✓ GROWTH 25 Zielsetzung erfordert organischen 16,5% Wachstums-CAGR ab 2023
- ✓ GROWTH 25 EBITDA Ziel > 45%**

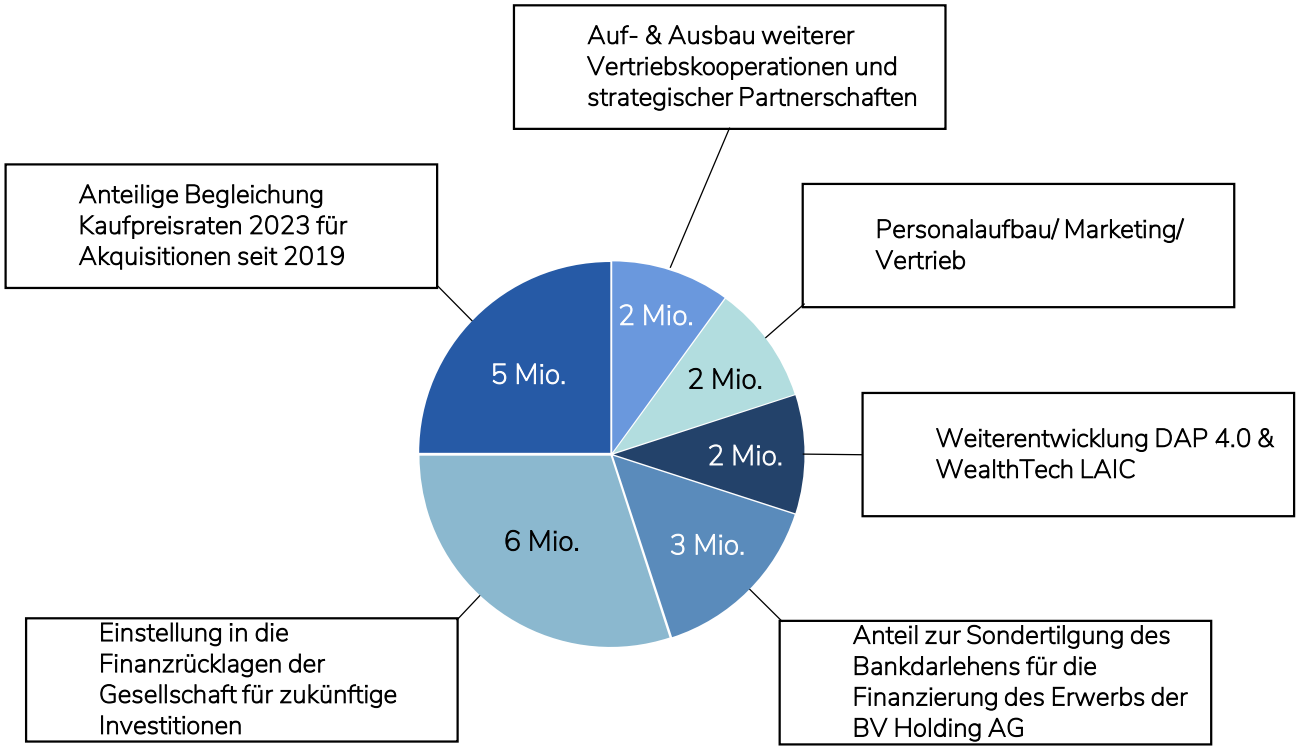
** Erwartet. Unter Berücksichtigung der durchschnittlichen historisch erwirtschafteten Performance-Fees.

AuM-CAGR 2023-2025(e) von ca. 16,5% organisch

Wandelanleihe 2023/2028 Term Sheet

ISIN	DE000A351P38
WKN	A351P3
Wertpapier	Auf den Inhaber lautende Wandelschuldverschreibungen, girosammelverwahrt bei der Clearstream Banking AG, Frankfurt am Main
Gesamtnennbetrag	Bis zu EUR 20 Mio.
Nennbetrag pro Schuldverschreibung	EUR 1.000,00
Art der Notiz	Prozentnotiz
Status	Untereinander gleichberechtigt, nicht nachrangig, nicht besichert
Negativverpflichtung	ja
Ausgabepreis	100%
Art der Zeichnung	Primär: Öffentliches Angebot mit Bezugsrecht - Zeichnung über die jeweilige Depotbank des Bezugsberechtigten Sekundär: Privatplatzierung - Zahlungs-/Lieferungsgeschäft über jeweilige Depotbank
Bezugsfrist	4. Mai 2023 bis 17. Mai 2023
Mehrbezugsrechtsoption	ja
Privatplatzierung	4. Mai 2023 bis 22. Mai 2023
Begebungstag / Emissionstag	24.05.2023
Endfälligkeit	24.05.2028
Zinskupon	7,0 % p.a.
Zinszahlung	am 24. Mai und 24. November eines jeden Jahres, erstmals am 24. November 2023
Verzinsung	Fest, halbjährlich, act/act
Rückzahlung	Rückzahlung zur Endfälligkeit zum Nennbetrag, soweit nicht vorher zurückgezahlt, gewandelt oder zurückgekauft
Wandlungsart	Wandlungsrecht – keine Pflicht zur Wandlung am Ende der Laufzeit
Wandlungsrecht	In Aktien der Emittentin (ISIN DE000A12UP29) ausübbar ab dem 3. November 2023, jeweils außerhalb der Ausschlusszeiträume
Wandlungsausschluss	Erstmalige Wandlung möglich ab 3. November 2023
Wandlungspreis	EUR 10,50

Abschluss Finanzierungsstrategie: WSV 2023/2028 und geplante Mittelverwendung



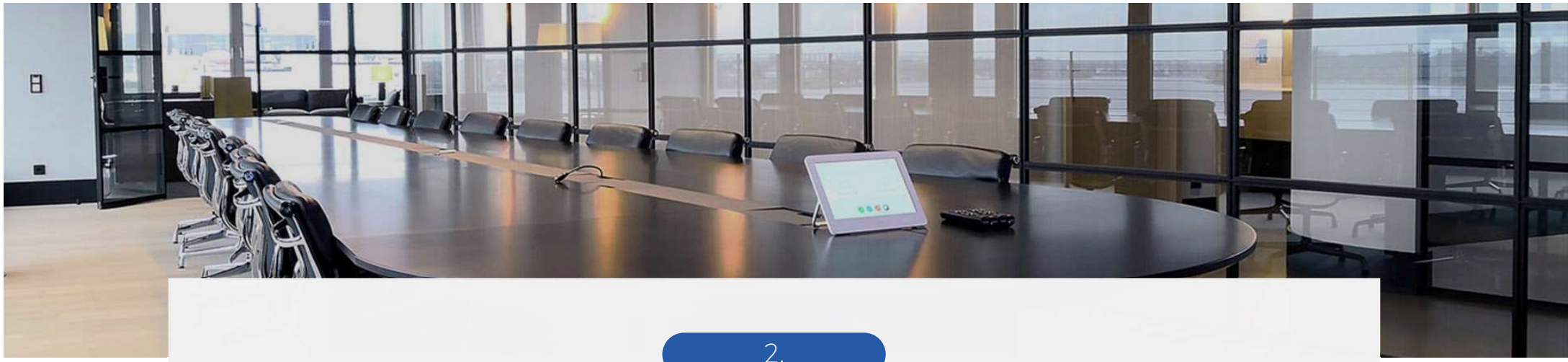
- Sondertilgung Bankdarlehen
- Bankenunabhängigkeit

- Investitionen für Wachstumsbeschleunigung
- Basis für strategische Partnerschaften

QC · PARTNERS
INNOVATION.VALUE.RISKMANAGEMENT

- Stärkung der Finanzrücklagen
- Nutzung von Marktopportunitäten

- bis 2023: Zahlung 90% aller Kaufpreisverbindlichkeiten für alle Akquisitionen seit 2019
- bis 2027: Zahlung erwarteter restlicher Earn-Out-Komponenten von ca. EUR 10 Mio. aus operativem Cashflow



2.

Konzernstrategie 2023/25 2.0

Konsequente Nutzerzentrierung (2023 – 2025)

DENKEN in Segmenten

Lloyd Fonds AG
VERMÖGEN. NEXT GENERATION.

LLOYD FONDS Aktiv. Mehr. Wert.	LLOYD VERMÖGEN Individuell. Mehr. Wert.	LLOYD DIGITAL Digital. Mehr. Wert.
Aktives Asset Management Spezialanbieter für aktive Alpha-Strategien ▪ Aktive Aktienfonds ▪ Aktive Mischfonds ▪ Aktive Rentenfonds ▪ Aktiver Hedgefonds ▪ BV-Fonds ▪ Spezialmandate	**Wealth Management** Proaktive 360°-Umsetzung der individuellen Vermögensziele ▪ 360°- Individualmandate ▪ Family Office Mandate ▪ PVV-Strategie (Premium Vermögensverwaltung) ▪ Spezialmandate ▪ Fondsstrategien ▪ m+c Asset Allocation Beratung	**Digital Wealth** KI-basierte Anlagelösungen und ETF-Sparpläne ▪ LAIC Mischfonds ▪ LAIC Institutionelle Fonds ▪ Fondsrenten ▪ LAIC Vermögen ▪ LAIC Token ▪ growney Depot ▪ growney Rente

Token Plattform -> LLOYD TOKEN GmbH

DAP 4.0

Digitalisierung | Nutzerzentrierung | Nachhaltigkeit

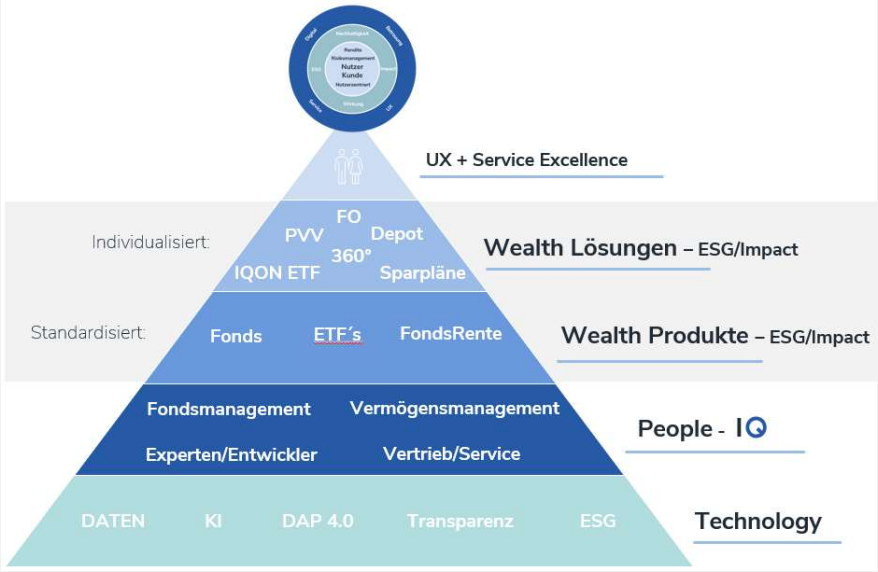
SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

2019 - 2022

1,1 Mrd. EUR auf 5,7 Mrd. AuM

DENKEN in Kundenbedürfnissen

LAIQON AG
Wealth. Next Generation.



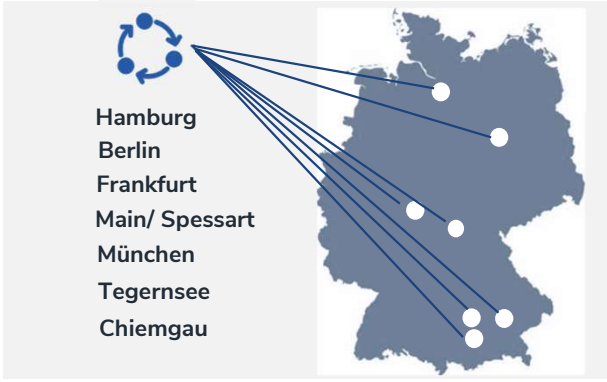
2023 - 2025 (GROWTH 25)

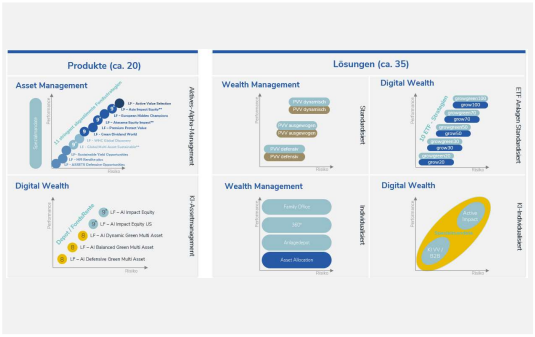
Wachstum durch Nutzerzentrierung

Nutzerzentrierung als USP

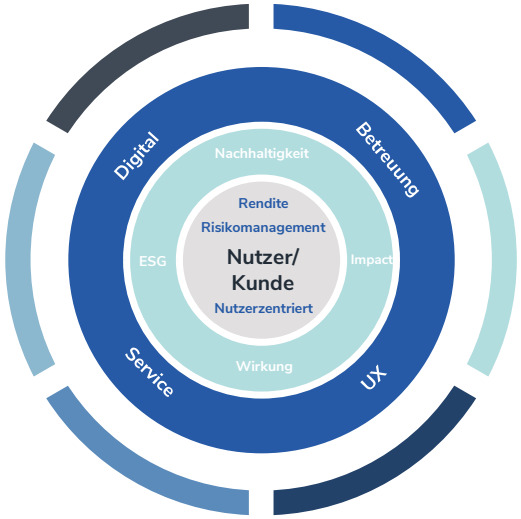
Premium Partnernetzwerk

LAIQON AG Deutschland

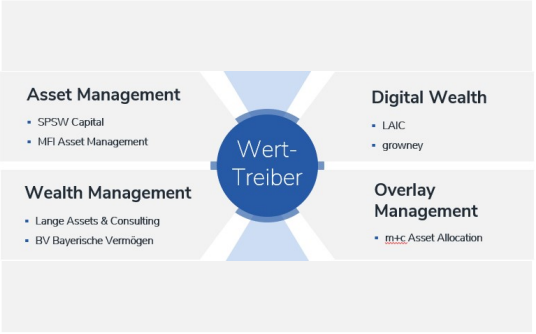




Wealth Produkte und Lösungen

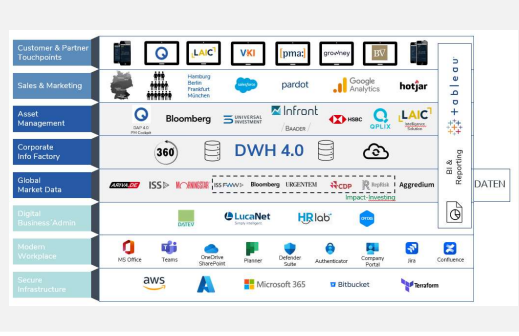


Full-Service Anbieter

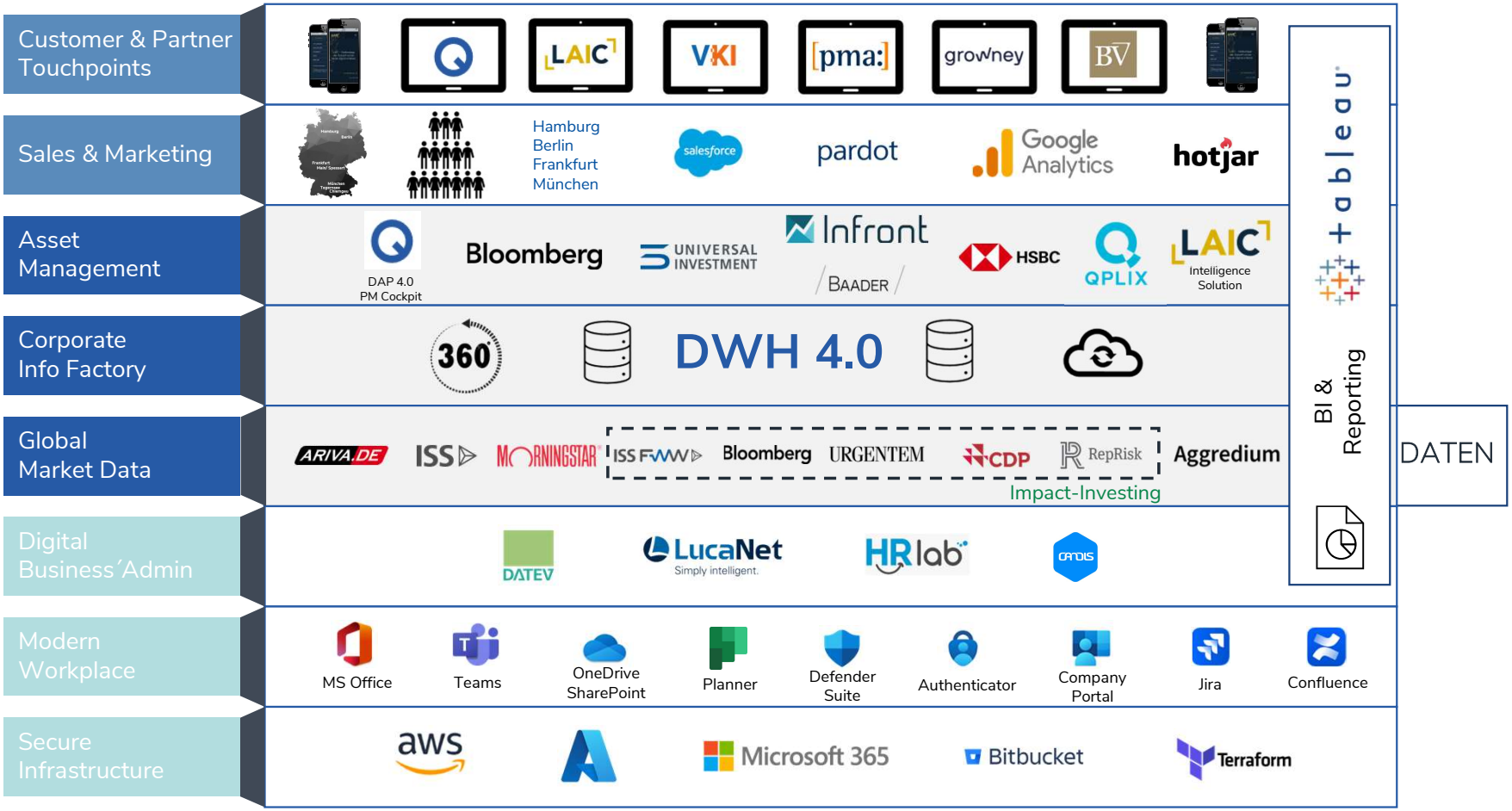


SDG/Impact

Skalierbare Plattformstrategie



DAP 4.0: Enabler aller Konzernbereiche und Prozesse

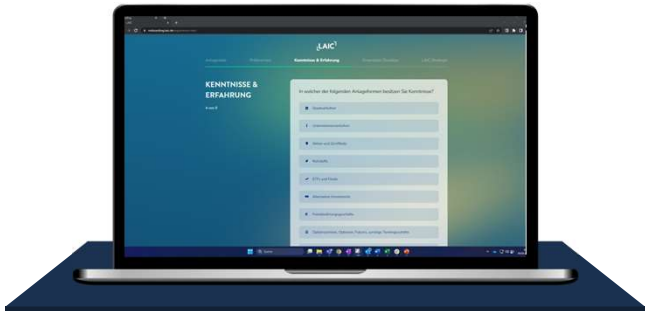


UX: Plattformstrategie ermöglicht iOS & Web Anwendungen für Partner

Onboarding

Produktiv

Effizienter und gebrandeter Annahmeprozess im Selfservice oder vor Ort

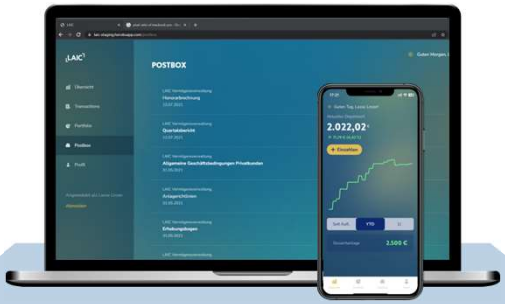


- Whitelabeling Design
- Entwicklungs- & Betriebsumgebung
- DAP 4.0 – Anbindung (Salesforce)
- Automatisiertes Mailing
- Dynamische Dokumente

iOS und Web App

Beta Phase

Verantwortung über das komplette digitale Nutzererlebnis und Berichtswesen



+

- Nutzer- und Zugangsverwaltung
- API (lesend und schreibend)
- Postbox Feature

„Impact Modul“

Prototyp

Schlüsselinformationen zu Nachhaltigkeit zentral zur Verfügung stellen

DAP 4.0: Unterstützung aller Funktionen und Aufgabenbereiche des Konzerns

Kunden

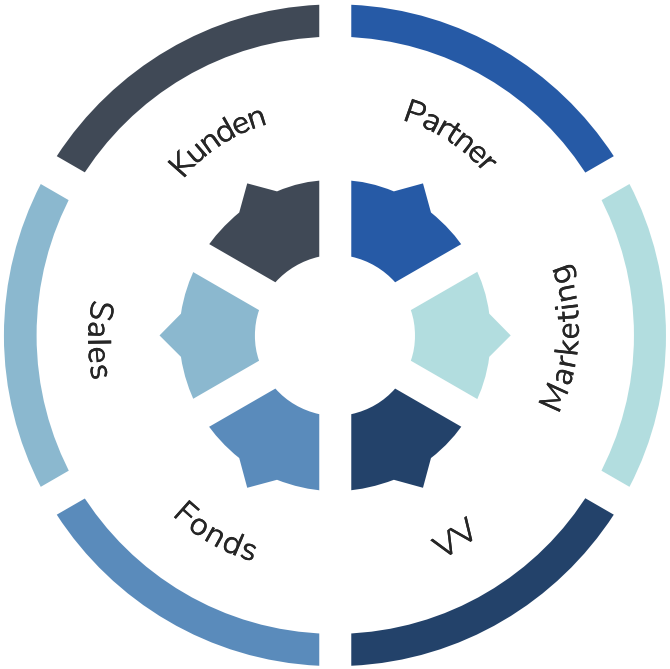
- ✓ Attraktive Produkt(performance)
- ✓ Digital gestützte Touch Points & Portale
- ✓ Next Generation Customer Experience

Partner

- ✓ Attraktives Produktportfolio
- ✓ Digitale Portale & (Sales)-Support
- ✓ Next Generation Partner Experience
- ✓ White Label-Lösungen

Sales

- ✓ 360°-Sicht Kunden
- ✓ Data- and KPI-Driven Sales
- ✓ Digitales Optimierungs- & Automatisierungspotenzial



Marketing

- ✓ 360°-Messung & Wirkung
- ✓ Data- and KPI-Driven Marketing
- ✓ Digitales Toolkit für Digital Marketing & Automatisierung

Fondsmanagement

- ✓ 360°-Sicht Assets
- ✓ Optimierte Entscheidungen durch Daten oder KI/Dashboard
- ✓ Effiziente digitale Prozesse

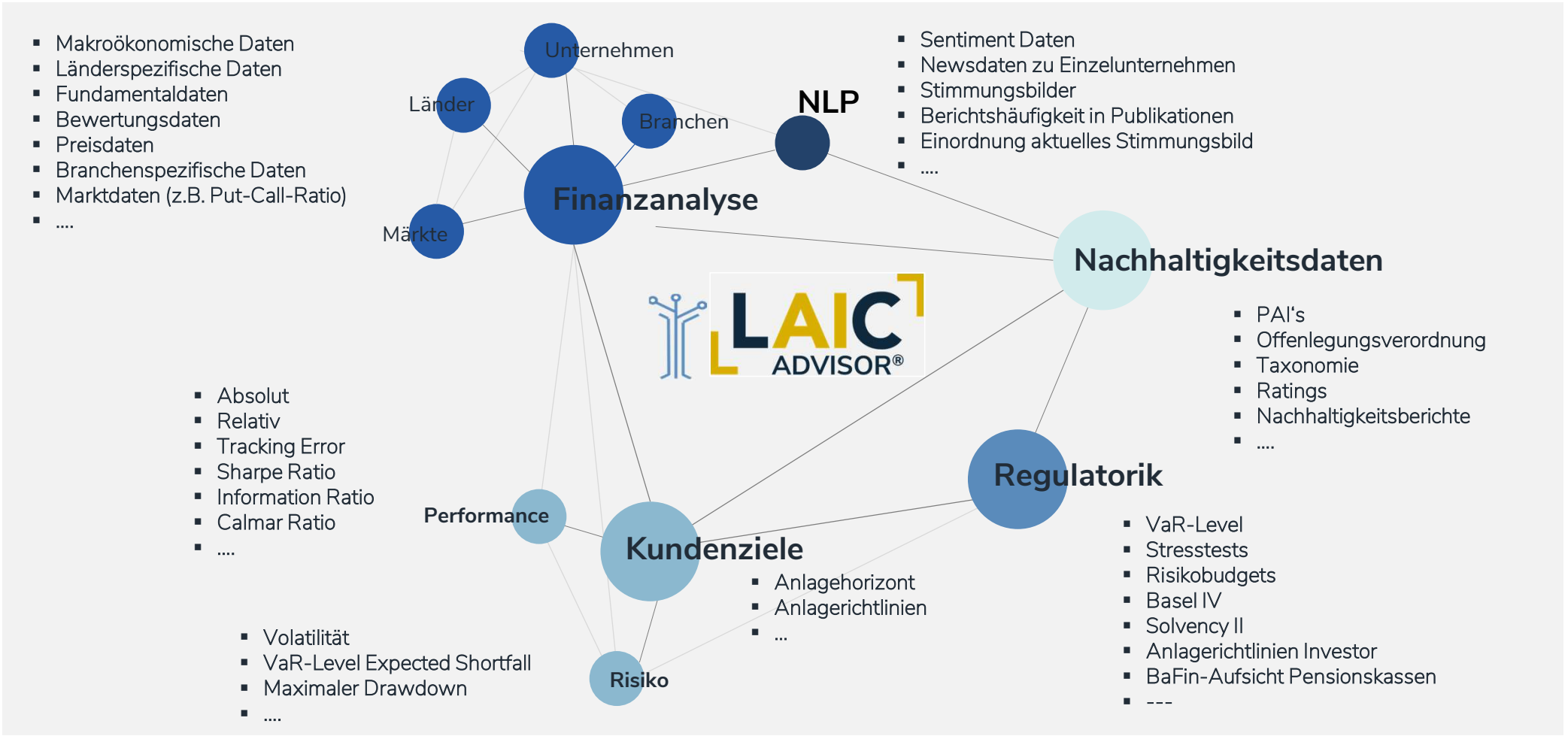
Vermögensverwaltung

- ✓ 360°-Sicht Kunden, Vermögen
- ✓ Optimierte Anlageentscheidungen durch Daten & KI/Dashboard
- ✓ Digital gesteuerte Betreuung, Portale

AG

- ✓ 360°-Sicht Konzern & Finanzen
- ✓ Digitale Corporate Services
- ✓ Schnelligkeit, Effizienz, Produktivität & Wettbewerbsfähigkeit

KI-Solutions: LAIC ADVISOR®



- Makroökonomische Daten
- Länderspezifische Daten
- Fundamentaldaten
- Bewertungsdaten
- Preisdaten
- Branchenspezifische Daten
- Marktdaten (z.B. Put-Call-Ratio)
- ....

- Sentiment Daten
- Newsdaten zu Einzelunternehmen
- Stimmungsbilder
- Berichtshäufigkeit in Publikationen
- Einordnung aktuelles Stimmungsbild
- ....

- PAI's
- Offenlegungsverordnung
- Taxonomie
- Ratings
- Nachhaltigkeitsberichte
- ....

- Absolut
- Relativ
- Tracking Error
- Sharpe Ratio
- Information Ratio
- Calmar Ratio
- ....

- Anlagehorizont
- Anlagerichtlinien
- ...

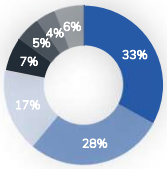
- VaR-Level
- Stresstests
- Risikobudgets
- Basel IV
- Solvency II
- Anlagerichtlinien Investor
- BaFin-Aufsicht Pensionskassen
- ---

- Volatilität
- VaR-Level Expected Shortfall
- Maximaler Drawdown
- ....

Meilensteine LAIC ADVISOR ® und Produktentwicklung

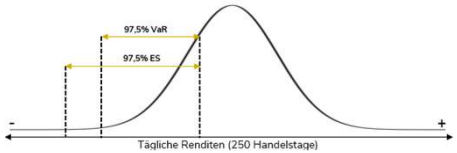
	2020	2021	2022	2023
Strategie	✓ Erteilung der Erlaubnis nach §15 WpIG für die LAIC VV ✓ Aufbauorganisation und Personal-Einstellungen ✓ Strategische Zielrichtung B2B/B2I	✓ Professionalisierung der Prozesse durch ISO 9001 Zertifizierung ✓ Fokussierung auf genossenschaftliche Finanzgruppe im B2B Bereich ✓ LAIC-Token 21 Platzierung und Erstbewertung von EUR 50 Mio. für LAIC	✓ Analyse Investmentprozess durch die Scope-Ratingagentur sehr gut ✓ Gründung V:KI GmbH mit Volksbanken Raiffeisenbanken ✓ Ausbau der FondsRente im Versicherungsvertrieb	✓ Ausbau Kooperationen im genossenschaftlichen Finanzverbund ✓ Erschließung zusätzliche Absatz- und Vertriebskanäle (LQ Financial Service und LAIQON Invest) ✓ Gewinnung großer Auslagerungspartner (B2B)
LAIC ADVISOR®	✓ Aufbau Datenuniversum Fonds und Aktien ✓ Erweiterung Universum auf Aktien ✓ Steuerung Depotrisiko nach VaR ✓ 5 Tage Prognose-Zeitraum ✓ Anbindung Baader Bank AG	✓ Bayesianische neuronale Netze (BNN) ✓ Erweiterung Datenuniversum um Analystenschätzungen + Fundamentaldaten ✓ NLP Integration (Stockpulse) ✓ 10 Tage Prognose-Zeitraum ✓ Anbindung DAB Bank	✓ Erschließung ESG-Daten und Emissionsdaten ✓ Neuronales Netz für die Prognose der Volatilität (Risiken) ✓ IR-Optimierung möglich neben SR-Optimierung ✓ Erweiterung des Datenuniversums um Makrodaten ✓ 30 Tage Prognose-Zeitraum	✓ Abbildung individueller Themen in den Nebenbedingungen ✓ Transparenz Investmentprozess durch Trennung in strategische und taktische Allokation ✓ Anbindung DZ Bank/ dwp Bank ✓ Anbindung V-Bank ✓ ....
Produkte	✓ LAIC-Vermögen ✓ Auflage von 5 Mischfonds ✓ LAIC-FondsRente (Fondsgebundene Rentenversicherung mit 2 Versicherern) ✓ Auflage eines institutionellen Aktienfonds für das Depot A von Banken	✓ Einführung der White Label Lösung V:KI Smart Invest im genossenschaftlichen Finanzverbund ✓ Gewinnung Maklerpools für Produkte und Lösungen ✓ Einführung LAIC Fonds in Depot A von Genossenschaftsbanken	✓ Umstellung von 3 Mischfonds auf Art. 8 U ✓ Umstellung eines Mischfonds zu einem Aktienfonds (Ziel: Art. 9 U) ✓ Umstellung institutioneller Aktienfonds (Ziel: Art. 9 U) ✓ Kooperation mit weiteren Versicherungspartnern	✓ Offizielle Umstellung der 2 KI-Aktienfonds auf Artikel 9 U bis 30.06.2023 erwartet ✓ LAIC Vermögen 2.0 (IVV) inkl. SDG Integration ✓ Lösungen für JV meine Bayerische Vermögen ✓ Kooperationsgespräche mit Union Investment

Umsetzung: LAIC ADVISOR® für B2C und B2I



Optimales Risiko-Chancen Portfolio

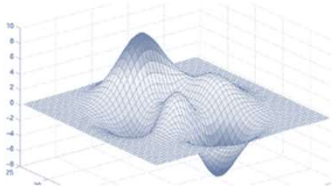
- Individuelle Anbindung Depotbanken
- Automatisierte Ordergenerierung
- KI-optimiertes Handelsverhalten
- Menschliche Orderüberprüfung und –aufgabe



Exemplarische Darstellung der Gaußschen Normalverteilung unter Einzeichnung des VaRs und Expected Shortfall Bereichs

Tagesaktuelle Überwachung

- Übergeordnetes, unabhängiges Risiko-Cockpit
- Überwachung von Extremwerten in allen Daten In- und Outputs
- Absicherungen bei Extremereignissen jederzeit möglich



Qualitätsgesicherte umfangreiche Datenhaltung

- Allokation aus breitem Investmentuniversum
- Große Kurs-, Fundamental-, ESG- und NLP-Datenbank
- Einsatz von Investmentfonds, ETFs und Aktien möglich

Individuelle Allokation durch Präferenzen

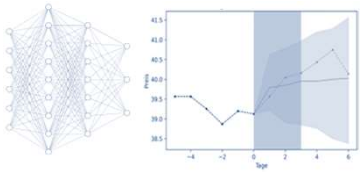
- Festlegung strategische und taktische Asset Allokation
- Berücksichtigung regulatorischer Einschränkungen
- Berücksichtigung individueller Nebenbedingungen
- 100% Nachhaltigkeit möglich

Portfoliokonstruktion

- Optimierung im Mehrperiodenmodell
- Berücksichtigung der Handelskosten

Schätzung der Renditeverteilung

- Zerlegung der Kurse in Renditeerklärende Faktoren
- Faktor-Prognosen (Assetklasse, Länder, Sektoren...) mittels bayesianisch neuronaler Netze
- Alpha-Prognosen bei Fondsmanagern



Umsetzung Nachhaltigkeit: Integration - Transformation - Wirkung

Bekenntnisse

LAIQON AG

Partnerschaften:

- PRI
- Science Based Target Initiative
- Carbon Disclosure Project
- Österreichisches Umweltzeichen
- FNG-Siegel 2023
- Beitrag zur CO^2 Neutralität
- Technische Zusammenarbeit mit dem WWF

Team: 5-köpfiges Team unter Leitung von Dr. Robin Braun. Beratung durch Michael Schmidt, Mitglied des Sustainable Finance Beirats

Umsetzung - Integration - Kundenpräferenzen

Asset Management

- Klare Abwägung von positiven Beiträgen und Kontroversen
- Verfolgung eines zukunftsgerichteten SDG - Transitionspfades
- Transition bestärken
- Artikel 9 Fonds*: GDW, GMAS
- Artikel 8 Fonds*: ADO, SYO, WHC, EHC

Wealth Management

- Sensibilisierung der Kundengruppen auf Chancen/Risiken durch Nachhaltigkeit
- Berücksichtigung individueller Anlagepräferenzen in Bezug auf Nachhaltigkeit
- Integration in Anlageentscheidungen
- Leistungsangebot vollständig nach Artikel 8*

Digital Wealth

- LAIC ADVISOR berücksichtigt u. a. individuelle Nachhaltigkeitspräferenzen
- Artikel 9* Fonds (Planung): LF - Atacama Global Impact Equities, LF-AI Impact Equity EU, LF-AI Impact Equity US
- Artikel 8 Fonds*: 3 LAIC Green Mischfonds mit Fokus auf Nachhaltigkeit
- growney: Mischung aus negativer Selektion/Best-in-Class

Externer Support

ISS Bloomberg WWF

* SFDR: Sustainable Finance Disclosure Regulation; Verordnung EU 2019/2088 des EUROPÄISCHEN PARLAMENTS und des RATES vom 27.11.2019 über nachhaltigkeitsbezogene Offenlegungspflichten im Finanzdienstleistungssektor; GDW: Lloyd Fonds - Green Dividend World, GMAS: Lloyd Fonds - Multi Asset Sustainable, ADO: Lloyd Fonds – ASSETS Defensive Opportunities, SYO: Lloyd Fonds - Sustainable Yield Opportunities, WHC: Lloyd Fonds – WHC Global Discovery, EHC: Lloyd Fonds – European Hidden Champions.

Asset Management Factory: Standardisierung und digitale Prozessoptimierung

LQ- Asset Management Factory

LAIQON SPSW Capital

LAIC INVEST SMART. DIGITAL.

LAIQON BV Bayerische Vermögen

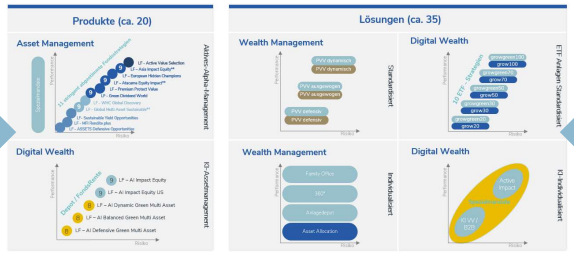
LAIQON MFI Asset Management

growney

mc Asset Allocation

LAIQON LANGE Assets & Consulting

Standardisierung von Prozessen



Entscheidungs-Unterstützung für >50 Wealth Produkte/Lösungen

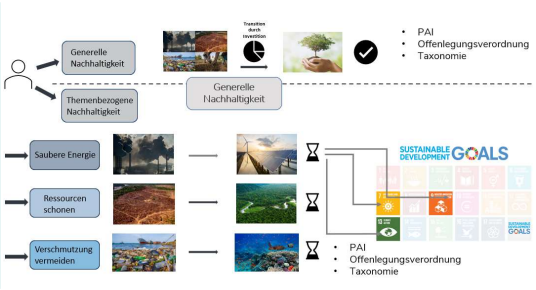
Asset Management-Factory: Steigerung der Effizienz und Transparenz mit KI und IQ

Portfoliomanagement- Excellence
LAIQON

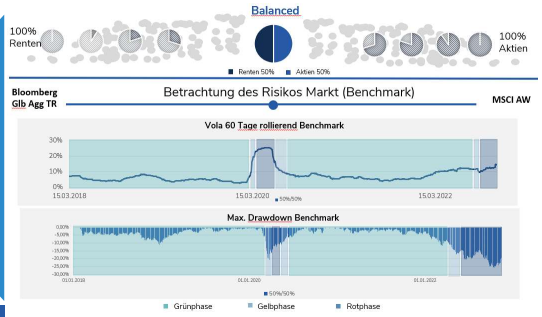
LAIC ADVISOR®

AI IQ

1. Impact Analysen

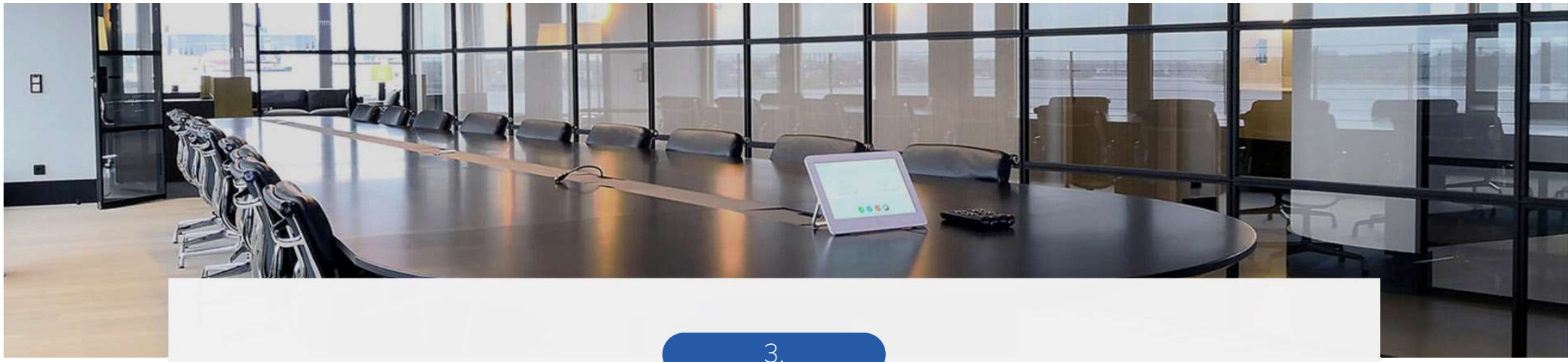


2. Asset Allocation Support



3. Risikomanagement

360°- Sicht Assets und Kunden



3.

Produkte und Lösungen

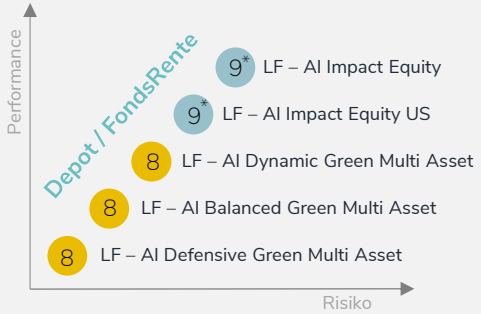
Leidenschaftlich und innovativ umgesetzt von Experten.

Produkte (ca. 20)

Asset Management

Aktives-Alpha-Management

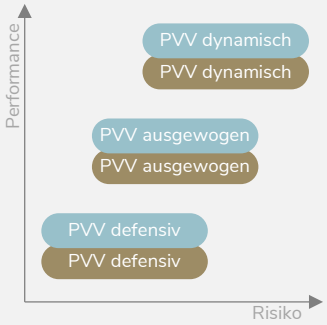
Digital Wealth



KI-Assetmanagement

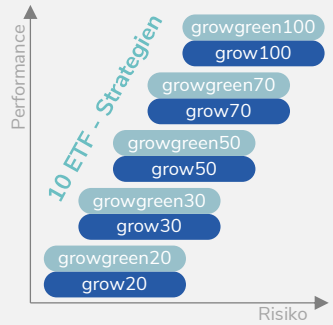
Lösungen (ca. 35)

Wealth Management



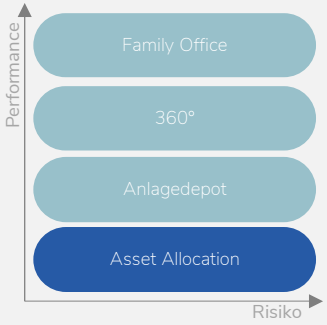
Standardisiert

Digital Wealth



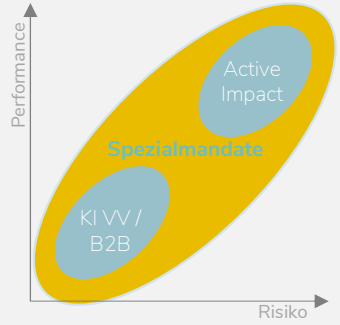
ETF Anlagen Standardisiert

Wealth Management



Individualisiert

Digital Wealth

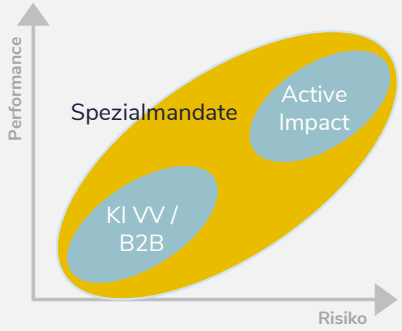


KI-Individualisiert

* Umwandlung in Artikel 9 Fonds geplant ** Fondsauflage in Planung. Disclaimer: Die obenstehenden Angaben zu Performance und Risiko wurden sorgfältig und nach bestem Wissen und Gewissen auf Basis von Kenntnissen, Einschätzungen und Annahmen per März 2023 zusammengetragen. Sie spiegeln die Einschätzungen der LAIQON AG zum Zeitpunkt März 2023 wider und können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung verändern. Eine Verantwortung für die Aktualität, Vollständigkeit und Richtigkeit der Angaben sowie den Eintritt von Prognosen wird nicht übernommen.

Produktübersicht: KI-Solutions

KI-Solutions



KI VV / B2B

- Individuelle Depotlösungen für Endkunden. Frei wählbare:
  - Branchenpräferenzen
  - Regionale Präferenzen
  - Nachhaltigkeitspräferenzen
  - Risikopräferenz
  - Sparplanmöglichkeit

- Tägliche Risikosteuerung der Depots
- Standard- /Individuelles-Reporting
- Whitel Label-Lösungen möglich

Spezialmandate

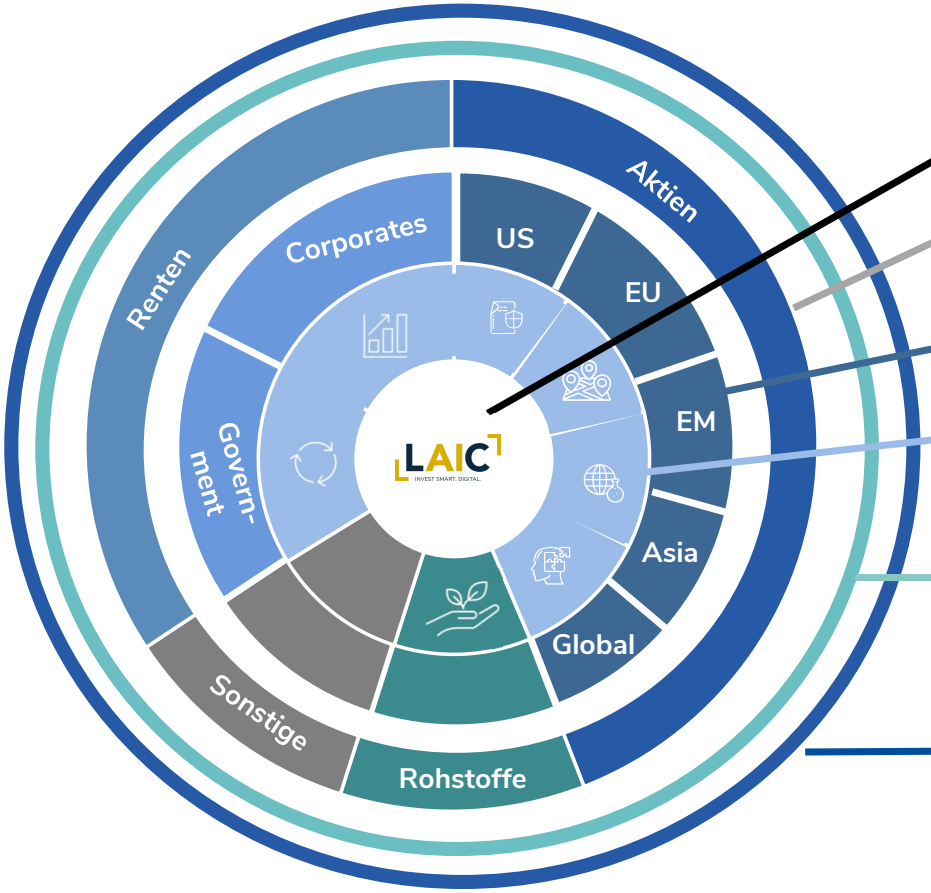
- Spazialmandate: Aktien und Multi-Asset
- Modulares Plattformkonzept des LAIC ADVISORS® erlaubt:
  - Frei wählbare Faktorstile und Länder-/Branchenallokationen
  - Berücksichtigung individueller Anlegerrestriktionen
  - Individuelle Risikokennzahlen in vorgegebenen Bandbreiten
  - Volatility Targeting

Active Impact

- ESG Ausschlusskriterien
- CO^2-Levels und Transitionspfade auf Portfolioebene frei wählbar

Disclaimer: Die obenstehenden Angaben zu Performance und Risiko wurden sorgfältig und nach bestem Wissen und Gewissen auf Basis von Kenntnissen, Einschätzungen und Annahmen per März 2023 zusammengetragen. Sie spiegeln die Einschätzungen der LAIQON AG zum Zeitpunkt März 2023 wider und können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung verändern. Eine Verantwortung für die Aktualität, Vollständigkeit und Richtigkeit der Angaben sowie den Eintritt von Prognosen wird nicht übernommen.

Individuelle VV- Portfoliogestaltung für den Kunden



Individuellen Kundenziele

Kundencluster

- Weltweites Universum ETFs und Fonds
- Einordnung des Kunden in 5 regulatorische Risikogruppen
- Individuelle Kundencluster

Asset Klassen

- Grundallokation immer aus ETFs und Fonds
- Kunde kann weitere Asset Klassen wie Rohstoffe oder Gold individuell beimischen

Regionen

- Möglichkeiten gewisse Regionen zu präferieren
- Europa, Nordamerika, Emerging Markets, Asien

Spezifische Themen

- Individuelle Aufnahme von Themen im Kundenportfolio
- Themen werden mit Mindestquoten und Maximalquote belegt

Nachhaltigkeit

- Nachhaltigkeitskonzept
- Artikel 8 nach PAI Steuerung
- Auswahl von spezifischen ESG-Themen

Individuelles Risikomgmt.

- Individuelles Risikomanagement für den Kunden
- Wie viel „Schmerz“ kann der Kunde vertragen

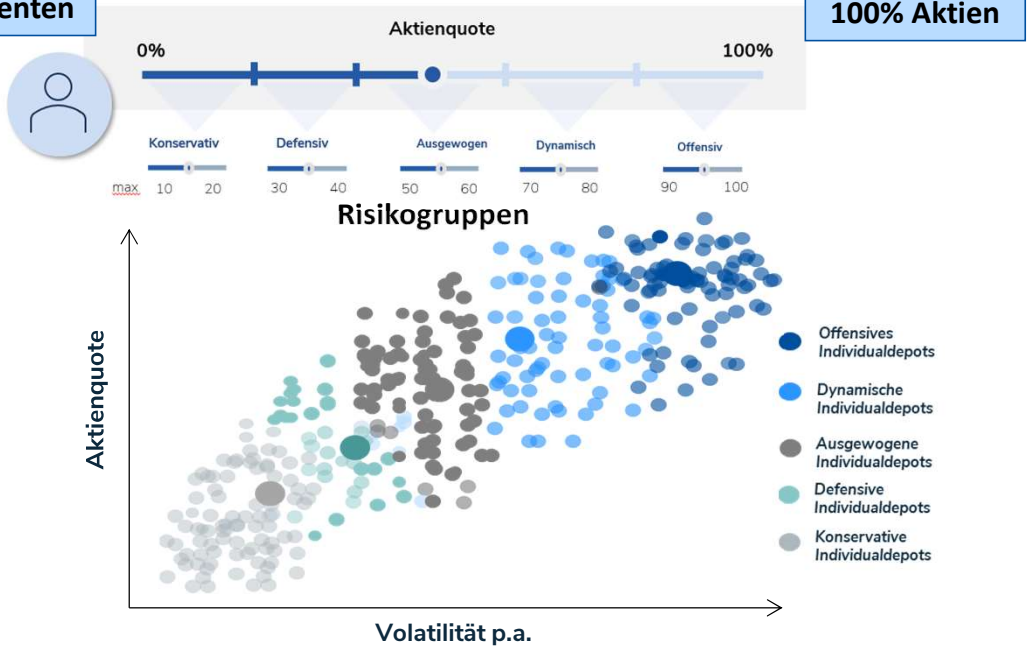
Individuelle VV-Risikosteuerung für den Kunden

Risikocluster

- 5 Risikogruppen/ Risikocluster Zuordnung durch maximale Aktienquote und Vola-Steuerung abhängig
- Individuelles Risikolevel trotz regulatorisch geforderter Einordnung in Risikogruppen
- **Berücksichtigung des kundenindividuellen Risikobedürfnisses in der Portfoliokonstruktion und -optimierung**

Über die Ermittlung der maximalen Aktienquote und Vola-Level des Kunden werden individuelle Lösungen geschaffen

100% Renten **100% Aktien**

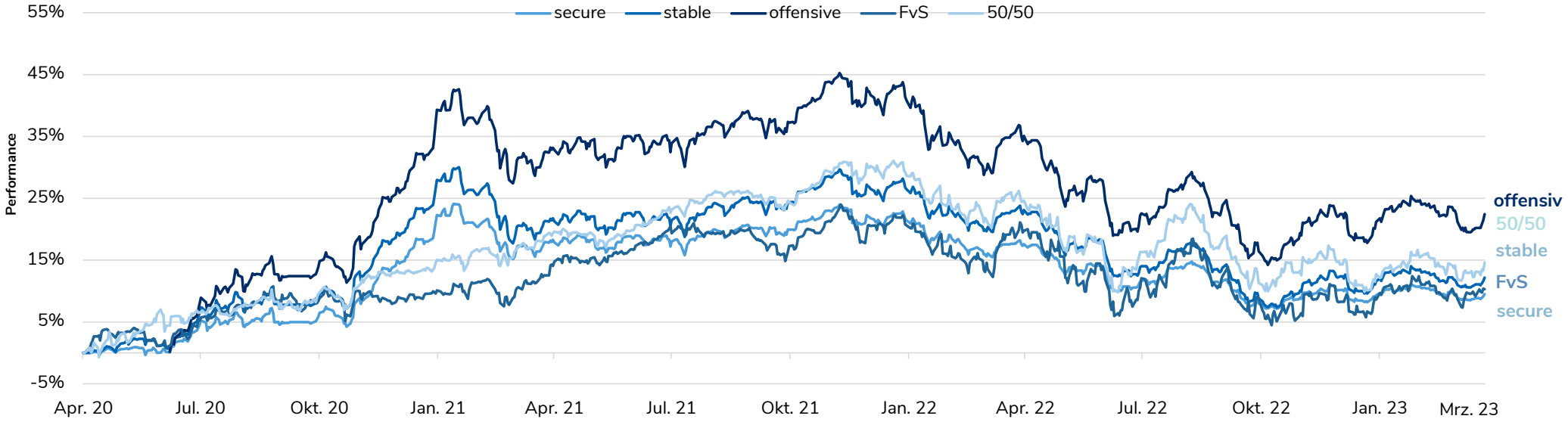


Eine Vielzahl von Individualisierungen pro Kunde kann in der IVV vorgenommen werden

Performance KI-Vermögensverwaltung – seit Auflage vor 3 Jahren

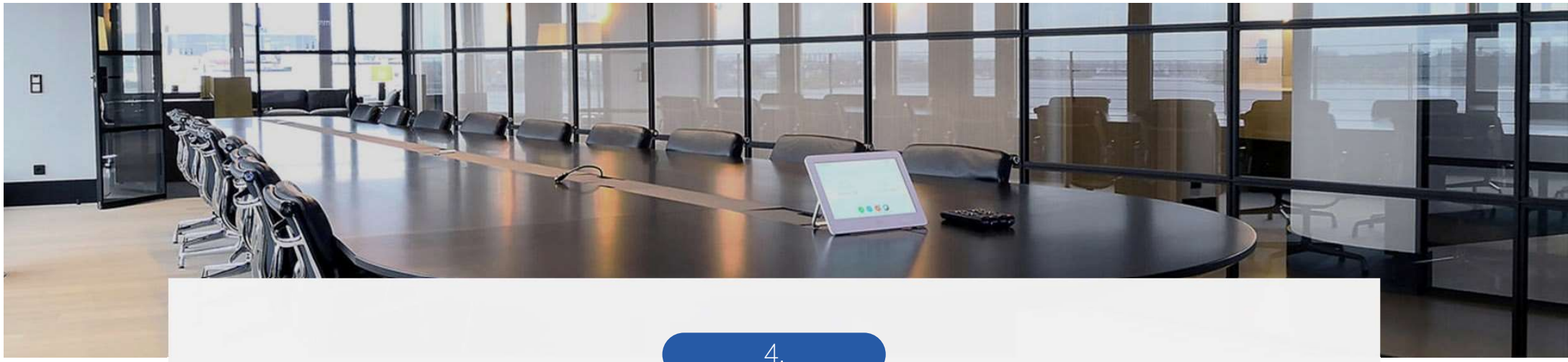
Kontrollierte Risikosteuerung führt zu weniger Schwankungen

Wertentwicklung – Betrachtungszeitraum 09.04.2020 – 31.03.2023



	Secure	Stable	Offensive	FvS	50/50
Performance	9.5%	12.2%	22.5%	10.3%	14.6%
Volatilität p.a.	6.0%	7.7%	10.3%	11.0%	9.5%
Sharpe Ratio	0.52	0.51	0.69	0.30	0.49

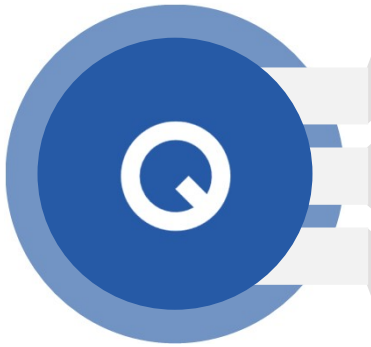
Quelle: Eigene Darstellung, Bloomberg
Hinweis: Eine historische Wertentwicklung ist kein Indikator für eine zukünftige Entwicklung. Diese ist nicht prognostizierbar. Für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Angaben übernimmt die LAIC Vermögensverwaltung GmbH keine Haftung.. Die Bruttorendite fällt höher aus.
Die Benchmark setzt sich zusammen aus 60% MSCI ACWI NR EUR Index (NDEEWNR Index) und 40% Bloomberg-Barclays Euro Aggregate Index (LBEATREU Index). Hierbei wurde ein tägliches Rebalancing angenommen.



4.

Wachstumstreiber mit GROWTH 25

Aufgebaute Wachstumstreiber I



FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken

- Skalierung der Marke V:KI Smart Invest
- Aufbau Vermögensverwaltungs-Lösung mit Partner-Volksbank als Best Practice
- Anbindung DAP 4.0 an FinanzVerbund

V:KI Smart Invest
Ihre digitale Geldanlage

meine Bayerische Vermögen

meine Volksbank Raiffeisenbank eG

Union Investment

Standardisierte Premium ESG VV

- Konzernlösung LAIQON PVV
- Nutzung aller Konzernkompetenzen
- Neue VV-Mitarbeiter/Teams
- Differenzierung zur 360°-VV

LAIQON BV Bayerische Vermögen

mc Asset Allocation

LAIQON LANGE Assets & Consulting

LAIC INVEST SMART. DIGITAL.

Partnervertrieb/FondsRente

- Vertriebliche Skalierung mit Top Versicherungspartnern
- Aufbau weiterer Partnervertriebe
- White Label-Partnerschaften

FONDSDEPOT BANK

FONDSFINANZ MAKLERSERVICE

[pma:] Partner für Finanzdienstleister

Allianz

helvetia

Standard Life

ALTE LEIPZIGER

SIGNAL IDUNA

CONDOR VERSICHERUNGEN

die Bayerische

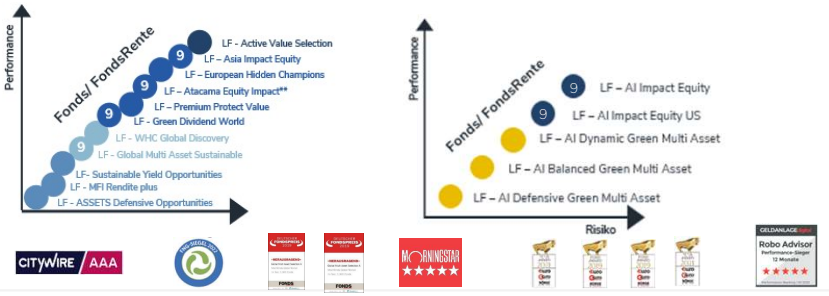
ERGO

Aufgebaute Wachstumstreiber II

LAIQON

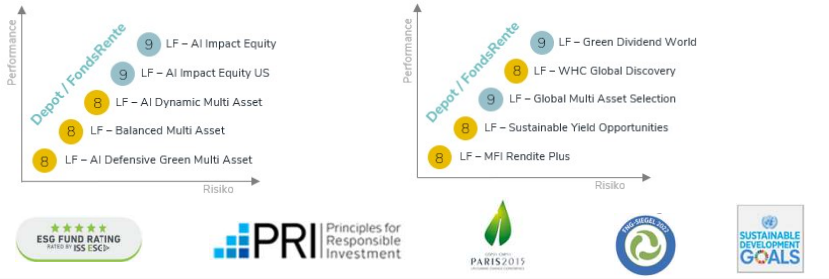
LF Fonds

- Ausgezeichneter Track-Record
- Renten-, Misch-, Aktien- & Hedgefonds
- Spezialmandate: Aktien & Renten
- ESG/Impact: Klasse 8 & 9 Fonds
- LF – AI Fonds LAIC



LAIQON Green Depot

- Digitale Eröffnung für Partnervertriebe oder Online-Vertrieb
- Depot App/Direkte Kundenbeziehung
- 5 Anlagestrategien aus 12 LAIQON Wealth Produkten mit Impact Fokus (5 Klasse 9 Fonds)



Institutionelle Mandate

- Verstärkung der institutionellen Kompetenz
- Nutzung 20 Jahre Track Record MFI
- Implementierung neuer KI-Risiko-Management-Strategien
- Institutionelle KI-SDG Fonds Lsg.

LAIQON MFI Asset Management

LAIC INVEST SMART. DIGITAL.

Aufgebauter Wachstumstreiber III

LAIQON

growney

- Skalierung der Retail-Strategie
- Nutzung KI-Datenanalysen LAIC
- Nutzerzentrierte Marketingaktionen
- Nutzung Testsieger-Status

...

...

...

Summary: Skalierung als Asset Management Factory und Premium Partnernetzwerk

Wealth. Next Generation.

Fokus auf die nächste Vermögensgenration und innovationsgetriebene Produkte und Lösungen

People & Partner

Der Mensch steht im Mittelpunkt, als Kunde und als Mitarbeiterin/Mitarbeiter

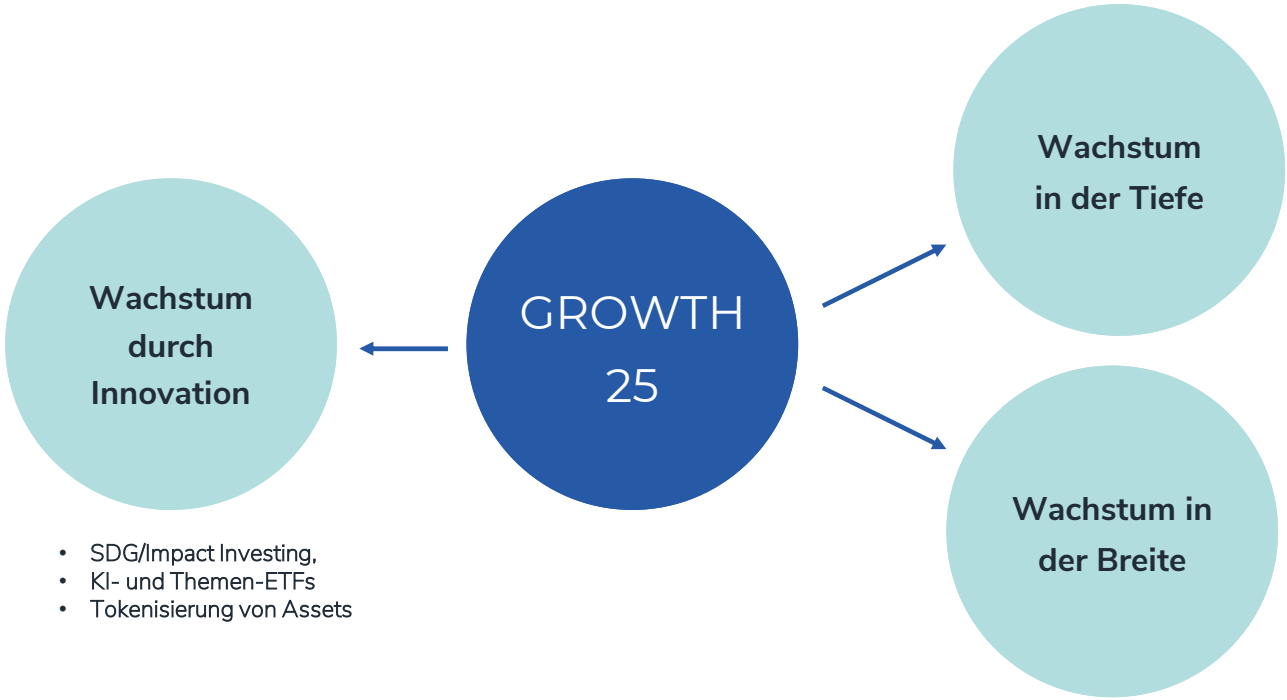
L AIQ ON

Optimierte Anlageentscheidungen durch Daten/KI oder mit IQ für nachhaltiges Investieren

Technologie

Die DAP 4.0 als Enabler aller Konzernbereiche und Prozesse auch für strategische Partner

GROWTH 25: Umsetzung der Wachstumstreiber



- SDG/Impact Investing,
- KI- und Themen-ETFs
- Tokenisierung von Assets

Nettomittelzufluss in allen Kanälen:

- Exzellentes Kundenerlebnis - durchgehende Kundenstrecke (Frontend bis Reporting)
- Digitales Marketing & Sales (Data & KPI-Driven)
- Überzeugende Marketing- und Kommunikations-strategie über alle Kanäle

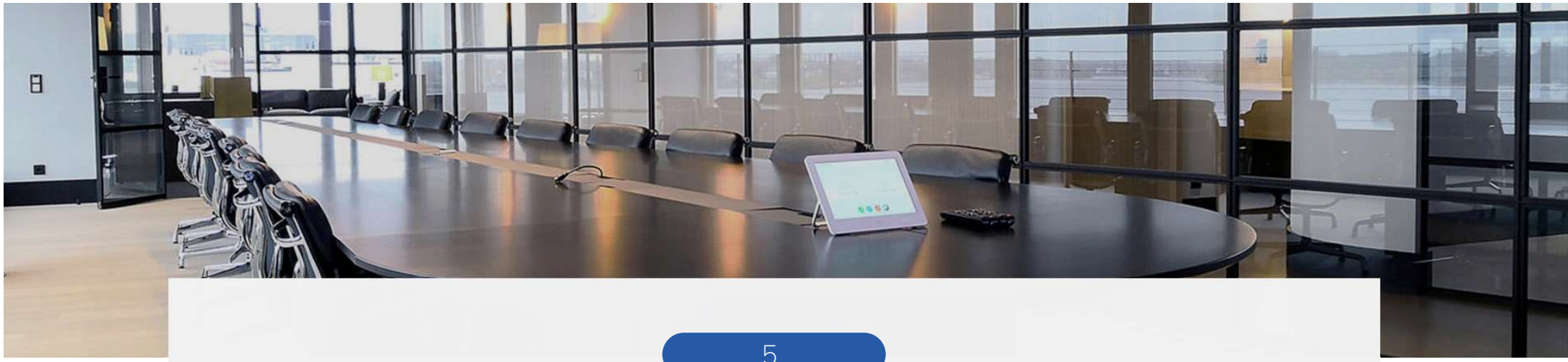
Wachstum durch Performance:

- Aktives und KI basiertes Management
- Individuelles und dynamisches Risikomanagement

Wachstum durch neue Kanäle:

- Skalierung der Konzernplattform mit ergänzenden Kanälen
- Fokussierung im Partner/White Label-Bereich zur Erschließung möglicher neuer Märkte/Kundengruppen
- Kaum sichtbare Schnittstellen als Antwort auf die Bedürfnisse der Kunden

Kundeninteraktionen treiben Wealth-Innovationen



5.

Finanzen

Die Aktie

Aktionärsstruktur*:

DEWB Effecten GmbH	19%
SPSW-Investoren	8%
Family Office Achim Plate, CEO	8%
LAC-Investoren**	8%
Freefloat	57%

- *ca. Angaben. Aktionäre von Unternehmen, deren Aktien im Scale-Segment (Open Market) der Frankfurter Wertpapierbörse notieren, unterliegen nicht der Stimmrechtsmitteilung nach WpHG. Die Darstellung der Aktionärsstruktur erfolgt daher nach bester Kenntnis der Gesellschaft und vollständig ohne Gewähr für die Richtigkeit und Aktualität. Stand: Dezember 2022.
- ** Lange Assets & Consulting GmbH.
- *** Bloomberg: (YTD) 30.12.2022: Aggregiert aus diversen deutschen Börsenplätzen und Tradegate

Aktienstammdaten:

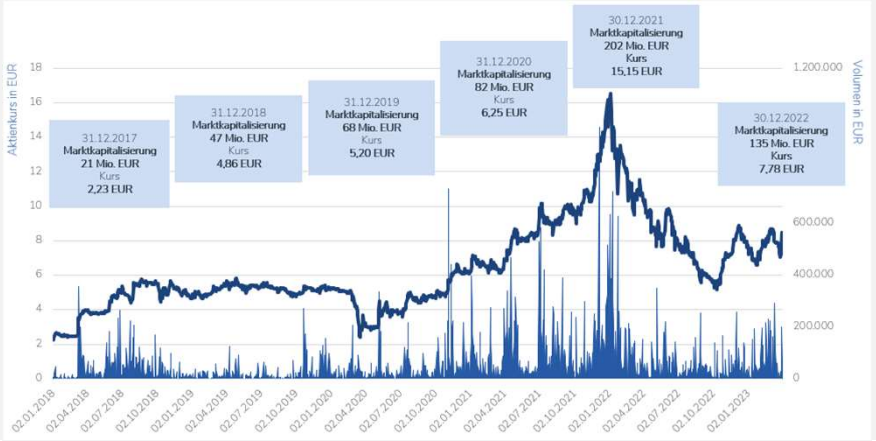
- LQAG, WKN A12UP2, ISIN DE000A12UP29
- Erster Handelstag: 28.10.2005
- Börsenplatz: Frankfurt (Scale), Xetra, Freiverkehr in Berlin, Düsseldorf, Hamburg, München, Stuttgart und Tradegate
- Anzahl Aktien: 17.483.396 Aktien

Marktkapitalisierung

- **31.03.2023: 148,8 Mio. EUR**
- 31.12.2022: 135,1 Mio. EUR
- 31.12.2021: 202,8 Mio. EUR
- 31.12.2020: 82,2 Mio. EUR
- 31.12.2019: 68,3 Mio. EUR
- 31.12.2018: 47,3 Mio. EUR
- 31.12.2017: 21,0 Mio. EUR

Research

NuWays	PT 9,50 EUR
SMC Research	PT 13,00 EUR
Alster Research	PT 9,75 EUR
M.M. Warburg & CO	PT 11,00 EUR



As-if-Betrachtung im Konzern 2022

Grafischer Zeitstrahl der as-if Betrachtung:

LAIQON Konzern: as-if-Betrachtung

BV Holding AG (voll konsolidiert ab 01.04.2022); Selection Asset Management GmbH (voll konsolidiert ab 01.12.2022)

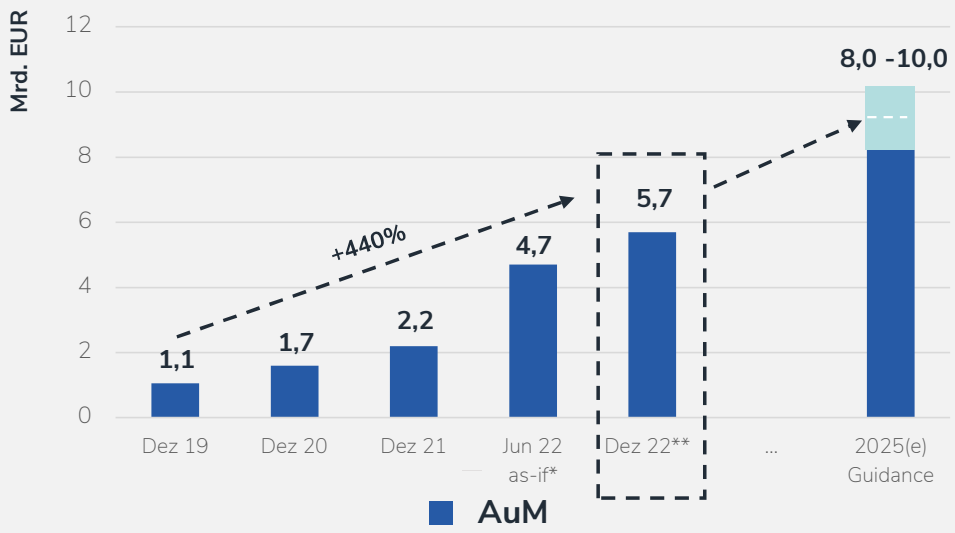
Lange Assets & Consulting GmbH (voll konsolidiert ab 30.06.2022)

As-if-Betrachtung Konzern 2022:

- Deutliche Veränderungen im Konsolidierungskreis des LAIQON-Konzerns im 1. Hj. 2022. Durch as-if-Betrachtung transparentere Darstellung der Ertragssituation.
- Die Vollkonsolidierung der BV Holding AG erfolgt nach dem Abschluss des Inhaberkontrollerfahrens seitens der BaFin seit dem 1. April 2022. (SAM Januar – November 2022 „as if“).
- Für die Lange Assets & Consulting GmbH erfolgt diese seit dem 30. Juni 2022. Dadurch wird diese in der as-if-Betrachtung im 1. Hj. 2022 nicht mehr als Finanzbeteiligung berücksichtigt.

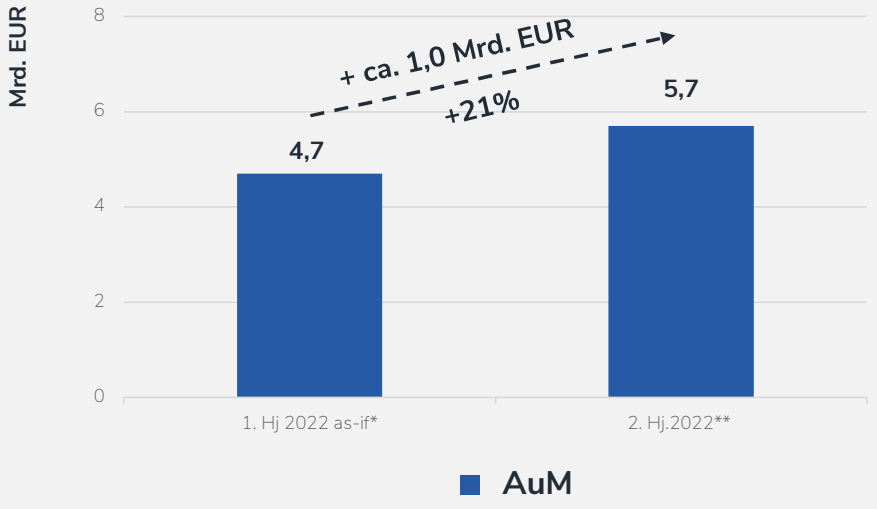
Operative Entwicklung I

Einhaltung der AuM-Guidance 2022: 5,5 – 6,0 Mrd. EUR



*AuM-Stand: 30.06.2022„ as-if" mit BV Holding AG/Selection Asset Management GmbH/Lange Assets & Consulting GmbH.
**AuM-Stand: 31.12.2022 BV Holding AG/Selection Asset Management GmbH/Lange Assets & Consulting GmbH/ growney GmbH.

Dynamisches Wachstum im 2. Hj. 2022

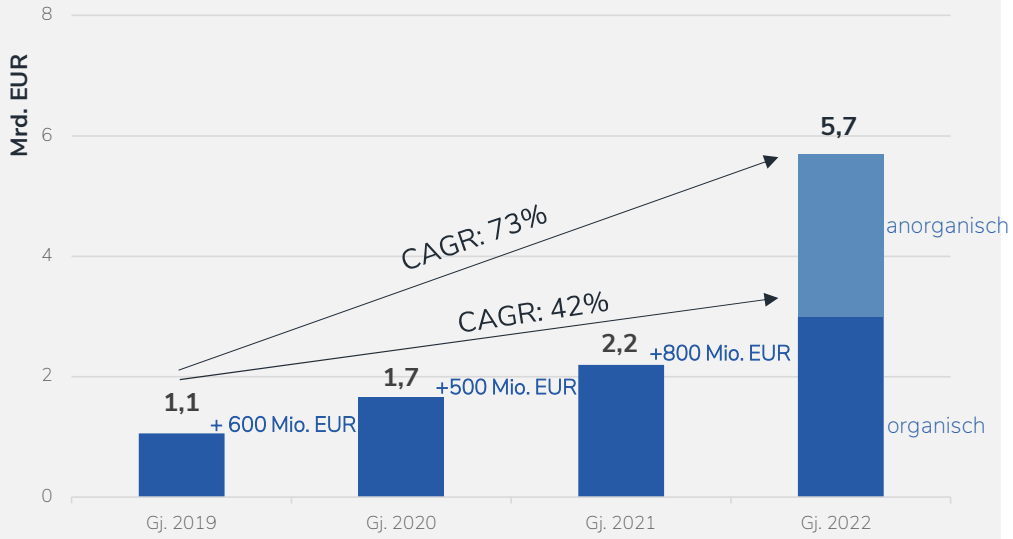


*AuM-Stand: 30.06.2022„ as-if" mit BV Holding AG/Selection Asset Management GmbH/Lange Assets & Consulting GmbH.
**AuM-Stand: 31.12.2022 BV Holding AG/Selection Asset Management GmbH/Lange Assets & Consulting GmbH/ growney GmbH.

AuM-Anstieg im Jahr 2022 von rund 3,5 Mrd. EUR, davon organisches Wachstum von 0,8 Mrd. EUR und anorganisches Wachstum von 2,7 Mrd. EUR

Operative Entwicklung II

Entwicklung: AuM im neuen Konsolidierungskreis

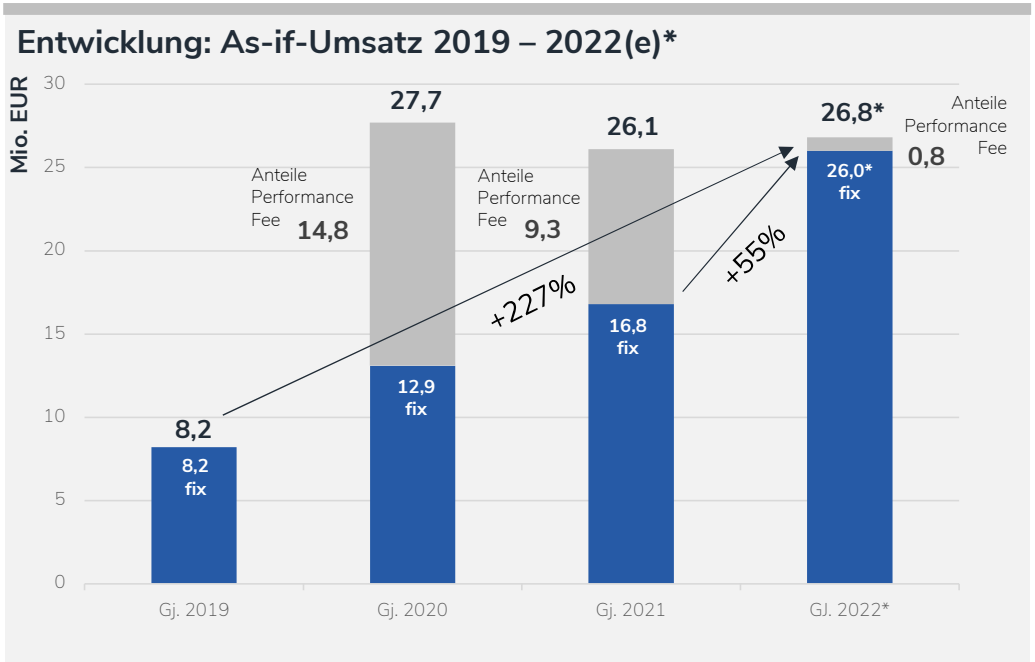


Summary:

- ✓ Dezember 2019 – Dezember 2021 CAGR: 42% (organisch)
- ✓ Dezember 2019 – Dezember 2022 CAGR: 73% (organisch und anorganisch)
- ✓ Organisches Wachstum 2022: 0,8 Mrd. EUR
- ✓ Anorganisches Wachstum 2022: 2,7 Mrd. EUR

Seit 2019: Stetige Skalierung des organischen Wachstums p.a.

Operative Entwicklung III



Summary*:

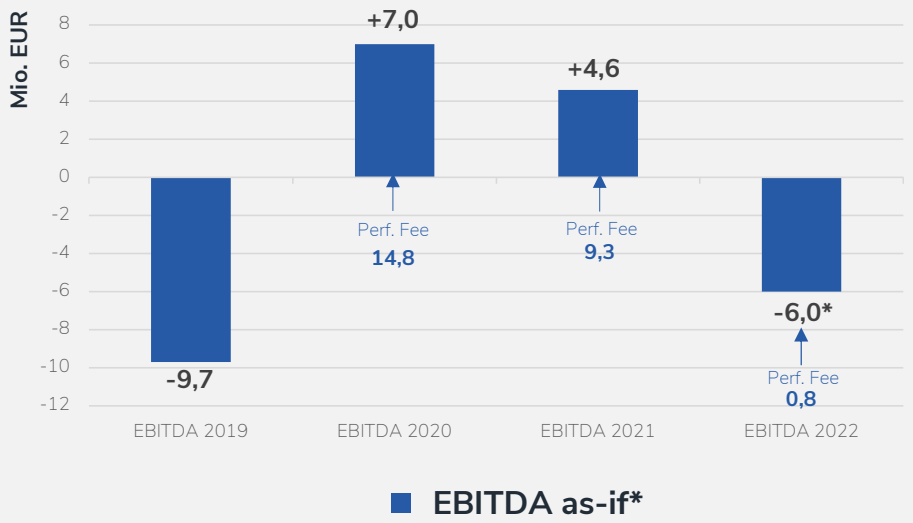
- ✓ Umsätze BV Gruppe, LAC und SAM 2022 ganzjährig einbezogen
- ✓ 26,0 Mio. EUR fixe Umsatzerlöse deutlich über Vorjahresniveau von 16,8 Mio. EUR (55% Anstieg)
- ✓ 227% Wachstum der Umsatzerlöse seit 12/2019
- ✓ Performance Fees in 2022 von ca. 0,8 Mio. EUR vereinnahmt (2021: 9,3 Mio. EUR)

*As-if-Betrachtung des vollständigen Konsolidierungskreises mit BV Holding AG/Selection Asset Management GmbH (SAM)/Lange Assets & Consulting GmbH (LAC).

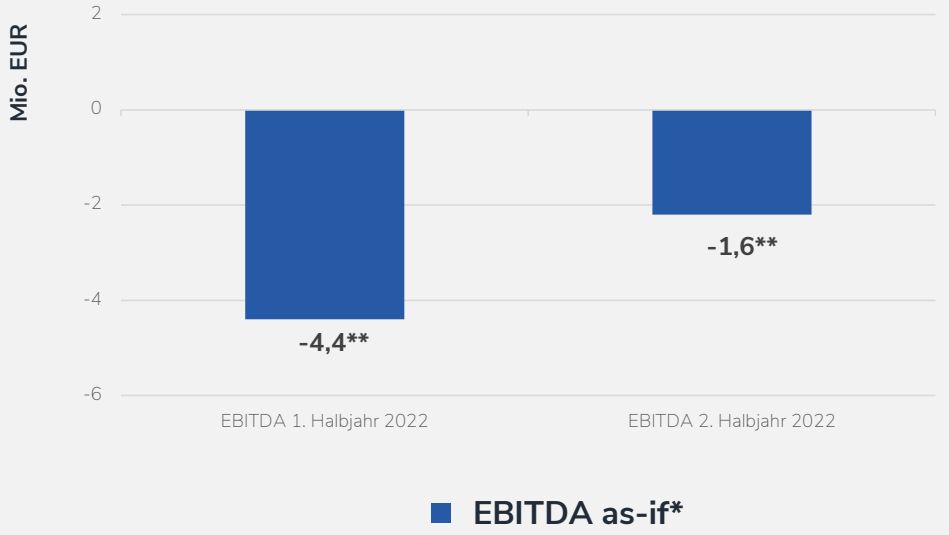
Stetiger und deutlicher Anstieg der fixen Umsatzerlöse

Operative Entwicklung IV

EBITDA as-if* 2019-2022



EBITDA as-if* 1. HJ. 2022 vs. 2. HJ. 2022



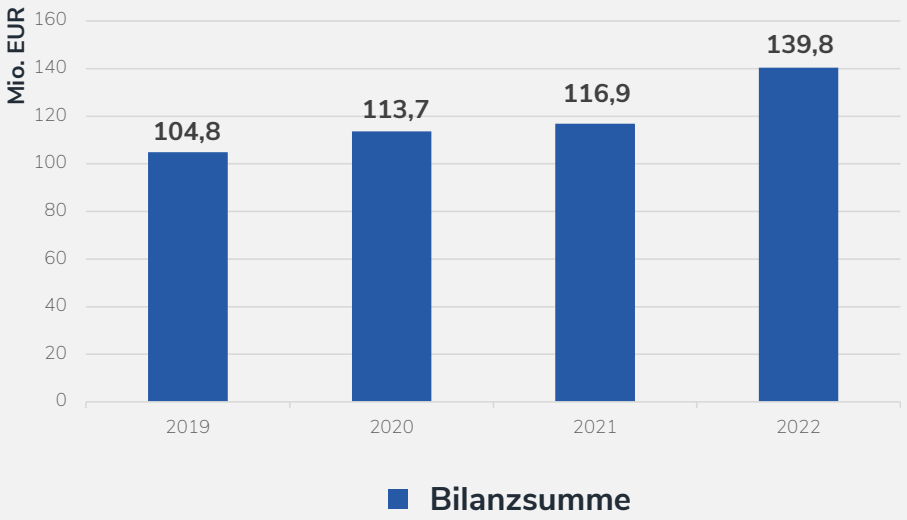
*As-if-Betrachtung des vollständigen Konsolidierungskreises mit BV Holding AG/Selection Asset Management GmbH/ Lange Assets & Consulting GmbH und Bereinigung um damit verbundener einmaliger Sonderaufwendungen.

**Sonderaufwendungen im 1. Halbjahr 2022 von 1,4 Mio. EUR und im 2. Halbjahr von 1,5 Mio. EUR.

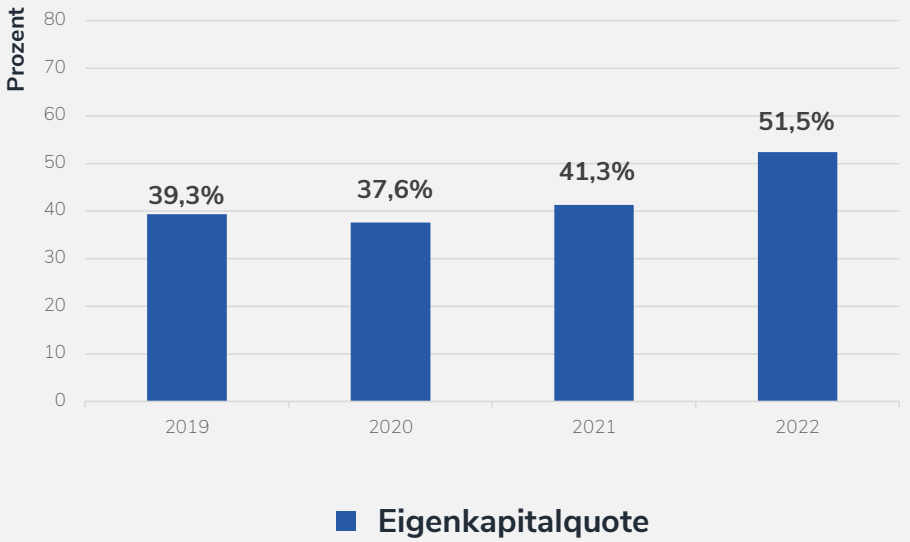
Deutliche Verbesserung des as-if EBITDA im 2. Halbjahr 2022 durch Skalierungseffekte

Operative Entwicklung V

Bilanzsumme 2019-2022



Eigenkapitalquote



Stetig Steigerung der Bilanzsumme und Verbesserung der Eigenkapitalquote

Gewinn- & Verlustrechnung 2020 - 2022

GuV in TEUR	2022	%	2021	%	2020	%
Umsatzerlöse	21.575	100%	26.122	100%	27.739	100%
Materialaufwand	-3.665	-17,0%	-2.702	-10,3%	-1.072	-3,9%
Personalaufwand	-17.113	-79,2%	-11.341	-43,4%	-11.726	-42,3%
Abschreibungen und Wertminderungen	-4.711	-21,8%	-3.938	-15,1%	-3.750	-13,5%
Sonstiges betriebliches Ergebnis	-11.024	-51,1%	-7.796	-29,8%	-8.385	-30,2%
Ergebnis aus assoziierten Unternehmen	281	1,3%	327	1,3%	400	1,4%
Ergebnis operative Geschäftstätigkeit (EBIT)	-14,657	-67,9%	672	2,6%	3.206	11,6%
Finanzergebnis	-1.630	-7,6%	5.747	22,0%	-6.156	-22,2%
Ergebnis vor Steuern	-16.288	-75,6%	6.419	24,6%	-2.950	-10,6%
Ertragssteuern/Latente Steuern	5.747	26,6%	213	0,8%	3.964	14,3%
Konzernjahresergebnis vor Minderheiten	-10.541	-48,9%	6.632	25,4%	1.014	3,7%
Den nicht beherrschenden Anteilen zurechenbares Konzernperiodenergebnis	-376	-1,7%	1.481	5,7%	1.717	6,2%
Den Lloyd Fonds-Aktionären zurechenbares Konzernperiodenergebnis	-10.165	-47,1%	5.151	19,7%	-703	-2,5%

Cashflow 2020 – 2022

Cashflow in TEUR	2022	2021	2020
Konzernperiodenergebnis vor Ergebnis aus Beteiligungen, Zinsen und Steuern / Konzernperiodenergebnis*	-10.541	6.632	1.851
Zahlungsunwirksame Erträge und Aufwendungen	6.695	3.389	4.566
Veränderung des Working Capital	-4.295	6.119	-8.818
Erhaltene Ausschüttungen und Dividenden	5.903	6.307	1.427
Erhaltene sowie gezahlte Zinsen und Ertragsteuern	-526	-	25
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	**-2.765**	**19.956**	**-949**
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-8.472	-1.117	-936
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	5.281	-9.041	-736
Zahlungswirksame Veränderungen der Zahlungsmittel	-	-	23
Nettomittelzu-/-abfluss	**-5.956**	**9.798**	**-2.598**
Zahlungsmittel am Beginn der Periode	16.331	6.533	9.131
Zahlungsmittel am Ende der Periode	**10.375**	**16.331**	**6.533**

*Ab dem 01.01.2021 geht die Berechnung des Cashflows vom Konzernperiodenergebnis nach Steuern aus.

Bilanzüberblick 2019 - 2022

AKTIVA

Bilanzüberblick (TEUR)	2022 FY	%	2021 FY	%	2020 FY	%
Langfristige Vermögenswerte	117.483	84,0%	83.977	71,8%	84.544	74,4%
Kurzfristige Vermögenswerte	22.359	16,,0%	32.984	28,2%	29.133	25,6%
*- davon Zahlungsmittel**	*10.375*	7,4%	*16.331*	14,0%	6.533	5,7%
SUMME VERMÖGENSWERTE	139.841	100%	116.961	100%	113.677	100%

PASSIVA

Eigenkapital	72.088	51,5%	48.362	41,3%	42.728	37,6%
Langfristige Schulden	44.881	32,1%	39.978	34,2%	45.491	40,0%
Kurzfristige Schulden	22.872	16,4%	28.622	24,5%	25.458	22,4%
SUMME EIGENKAPITAL & SCHULDEN	139.841	100%	116.961	100%	113.677	100%

* und Zahlungsmitteläquivalente.

Rechtliche Hinweise

Die vorliegende Unternehmenspräsentation soll lediglich einen Überblick über die Strategie 2023/25 2.0 der LAIQON AG geben. Die enthaltenen Informationen wurden sorgfältig und nach bestem Wissen und Gewissen auf Basis von eigenen Schätzungen, Prognosen und Annahmen, die wir für diese Präsentation für wichtig erachten, zusammengestellt. Diese Unternehmenspräsentation enthält ausgewählte Informationen und erhebt daher keinen Anspruch auf Vollständigkeit und ist daher nicht als Wertpapierprospekt oder prospektgleiches Dokument zu verstehen. Es wird keine (auch keine vorvertragliche) Haftung dafür übernommen, dass die eigens von uns getroffenen Schätzungen, Prognosen und/oder Annahmen zutreffend sind und/oder auch künftig eintreffen werden. Jegliche Haftung für tatsächlich unrichtige beziehungsweise missverständliche Angaben und Äußerungen oder für den nicht wie erwartet erfolgenden Eintritt von angenommenen rechtlichen oder tatsächlichen Umständen, Schätzungen, Prognosen und/oder Annahmen, insbesondere von wirtschaftlichen Entwicklungen, ist ebenfalls ausgeschlossen. Etwaige Performanceergebnisse, Schätzungen oder Prognosen der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die künftige Wertentwicklung. Wir weisen ausdrücklich darauf hin, dass dieses Informationsdokument keine Beratung, Finanzanalyse oder sonstige Empfehlung durch die LAIQON AG und/oder ihre Tochtergesellschaften darstellt und nicht als eine solche Beratung oder Empfehlung, insbesondere nicht als individuelle Anlageempfehlung von Finanzinstrumenten und/oder Empfehlung einer bestimmten Finanzdienstleistung, verstanden werden darf.

Die vorliegende Unternehmenspräsentation stellt zudem kein Angebot dar, insbesondere kein öffentliches Angebot zum Verkauf oder ein Angebot oder eine Aufforderung zum Erwerb, Kauf oder zur Zeichnung von Schuldverschreibungen, Aktien oder sonstigen Wertpapieren oder vom LAIQON-Konzern aufgelegter Anlageprodukte.

Die in diesem Dokument erwähnten Wertpapiere sind und werden weder gemäß dem United States Securities Act von 1933 (der „Securities Act“) noch nach dem Wertpapierrecht von Einzelstaaten der Vereinigten Staaten von Amerika registriert und dürfen in die sowie innerhalb der Vereinigten Staaten von Amerika oder an oder für Rechnung oder zugunsten einer U.S.-Person (wie in Regulation S unter dem Securities Act definiert) weder angeboten noch ausgeübt, verkauft, verpfändet, übertragen oder dorthin geliefert werden (weder direkt noch indirekt), es sei denn, dies erfolgt nach einer entsprechenden Registrierung oder aufgrund einer Ausnahme bzw. Befreiung von den Registrierungserfordernissen des Securities Act oder in einer nicht den Registrierungserfordernissen des Securities Act unterliegenden Transaktion und in jedem Fall im Einklang mit geltendem Wertpapierrecht der jeweiligen Einzelstaaten der Vereinigten Staaten von Amerika.

Disclaimer

Vor einer etwaigen Anlageentscheidung zum Erwerb von der LAIQON AG und/oder ihrer Tochtergesellschaften aufgelegter Anlageprodukte sollten Anleger stets eingehend prüfen, ob die Anlage bzw. die Dienstleistung für ihre individuelle Situation und ihre persönlichen Ziele geeignet ist und sich hierzu von ihrem Steuer- Rechts, Finanz-, Anlage- oder sonstigen Berater beraten lassen. Der Empfänger eines etwaigen Angebots ist verpflichtet, eine eigene vollumfängliche Prüfung durchzuführen. Anlageentscheidungen zu den Anlageprodukten sollten insbesondere nur auf der Grundlage konkret erstellter aktueller Verkaufsunterlagen (Wesentliche Anlegerinformationen, Verkaufsprospekt, Jahres- und Halbjahresbericht) getroffen werden, die auch die allein maßgeblichen Anlagebedingungen enthalten. Die Verkaufsunterlagen werden ab Auflage eines solchen Anlageproduktes bei der Verwahrstelle und den Vertriebspartnern zur kostenlosen Ausgabe bereitgehalten. Die Verkaufsunterlagen werden zudem ab Auflage bei den Kapitalverwaltungsgesellschaften erhältlich sein.

Eine jede Kapitalanlage ist mit Risiken verbunden. Der Wert einer Kapitalanlage kann fallen oder steigen, und alle Anleger in von der LAIQON AG und/oder deren Tochtergesellschaften aufgelegten Anlageprodukten müssen damit rechnen, den eingesetzten Betrag nicht oder zumindest nicht vollständig zurückzuerhalten. Auch eine Vermögensverwaltung (Finanzportfolioverwaltung) ist mit einer Reihe von Risiken für die Vermögenssituation des Kunden verbunden. Der Vermögensverwalter kann keine Garantie für den Erfolg oder für die Vermeidung von Verlusten abgeben. Diese Unternehmenspräsentation darf ohne ausdrückliche Genehmigung der LAIQON AG weder reproduziert, noch an Dritte weitergegeben werden, denen gegenüber hiermit jegliche Haftung ausgeschlossen wird.

DIE IN DIESEM DOKUMENT ENTHALTENEN INFORMATIONEN SIND NICHT ZUR VOLLSTÄNDIGEN ODER TEILWEISEN VERÖFFENTLICHUNG ODER WEITERLEITUNG IN, INNERHALB VON ODER AUS DEN VEREINIGTEN STAATEN VON AMERIKA ODER ANDEREN LÄNDERN BESTIMMT, WO EINE SOLCHE VERÖFFENTLICHUNG ODER WEITERGABE EINE VERLETZUNG DER RELEVANTEN RECHTLICHEN BESTIMMUNGEN DES JEWEILIGEN LANDES DARSTELLEN WÜRDEN.

LAIQON AG
Wealth. Next Generation.

Herzlichen Dank für
Ihre Aufmerksamkeit!

LAIQON AG
An der Alster 42 · 20099 Hamburg
Tel. +49 (0)40 325678-0 · Fax -99
www.laiqon.ag